

PERÚ **ProHass informa**

RI - 003
2021

REVISTA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE PALTA HASS DEL PERÚ

EXPORTAR CON CALIDAD, RESPONSABILIDAD DE TODOS



**CONSOLIDAR
LAS EXPORTACIONES
CON UN MANEJO
PROFESIONAL**

Omar Diaz,
Directivo de ProHass

**“ESTÁ EN
NUESTRAS MANOS
EXPORTAR PALTA
CON LA MEJOR
CALIDAD”**

Juan Paredes,
Presidente de ProHass



SENASA

Continúan inspecciones y
certificaciones a pesar de la pandemia



"SERVICIO RELÁMPAGO"
SALIDAS SEMANALES DESDE CALLAO Y PAITA HACIA USA

DESDE CALLAO, PERÚ	ZARPE	ARRIBO	DÍAS DE TRANSITO	TERMINAL EN DESTINO
Miami, Florida	Martes	Jueves	9	Port of Miami
Philadelphia, Pennsylvania	Martes	Domingo	12	Penn Terminals
Brooklyn, New York	Martes	Martes	14	Red Hook
Newark, New Jersey	Martes	Jueves	16	Red Hook
Houston, Texas	Martes	Miercoles	15	Jacintoport
Savannah, Georgia	Martes	Miercoles	15	Garden City Terminal
Toronto y Montreal, Canada	Martes	Via Philadelphia		

DESDE PAITA, PERÚ	ZARPE	ARRIBO	DÍAS DE TRANSITO	TERMINAL EN DESTINO
Miami, Florida	Jueves	Jueves	7	Port of Miami
Philadelphia, Pennsylvania	Jueves	Domingo	10	Penn Terminals
Brooklyn, New York	Jueves	Martes	12	Red Hook
Newark, New Jersey	Jueves	Jueves	14	Red Hook
Houston, Texas	Jueves	Miercoles	13	Jacintoport
Savannah, Georgia	Jueves	Miercoles	13	Garden City Terminal
Toronto y Montreal, Canada	Jueves	Via Philadelphia		

FLOTA NUEVA DE REEFERS CON ATMOSFERA CONTROLADA

**OTROS SERVICIOS CON TRANSBORDO
HACIA EL CARIBE, SUD Y CENTRO AMÉRICA**

Antigua	Haití	Belize	Honduras
Aruba	Jamaica	Colombia	Mexico
Barbados	St. Kitts	Costa Rica	Nicaragua
Bonaire		El Salvador	Suriname
Cayman Islands	St. Maarten	Guatemala	Venezuela
Curacao	Trinidad	Guyana	

Dominican Republic



Agentes generales de Seaboard Marine en Perú y Ecuador

Av. Javier Prado Oeste 757 Of 1303 - Magdalena del Mar, Lma -Perú

Tel.: (511) 6147070

www.citikold.com



FERTIMAR

CitoKelp⁺

NutriDefense⁺
Cobre
Orgánico

Biotechnología para cosechar ganancias

Ideal para el cultivo de palto



Post Cosecha

Inicio de brotamiento

Inicio de floración

Cuajado de frutos

Llenado de frutos

Maduración

NutriDefense⁺
Cobre
Orgánico

Sulfato de cobre pentahidratado, aditivado con extracto de algas

FERTIMAR

Bioestimulante permitido en agricultura orgánica a base de 100% algas marinas

CitoKelp⁺

Fertilizante foliar líquido concentrado con extracto de algas

Contenido



MIEMBROS DEL CONSEJO DIRECTIVO
DIC. 2020 – NOV. 2022

Presidente

Juan Carlos Paredes Rosales
AGRÍCOLA PAMPA BAJA S.A.C.

Vice - Presidente

Michael Horney Siverio
ARATO PERÚ S.A.

Tesorero

Angelo Alfredo Pinasco Dellepiane
EMPRESA AGROINDUSTRIAL
LA PUNTA S.A.C.

Secretario

Jose Antonio Castro Echeopar
SOCIEDAD AGRÍCOLA
DROKASA S.A.

Vocales

Daniel Jose Bustamante Canny
Alejandro Fuentes León
Pablo Ferreyros Cabieses
Marcos Barreto Vargas
Francisco Camino Rivera
Omar Díaz Marchena
Francesca Carnesella Figuerola

Gerente General

Arturo Medina Castro

Asociación de Productores de Paltas Hass del Perú - ProHass

Av. Nicolás Arriola # 314 Ofic. 901
Urb. Santa Catalina, La Victoria - Perú
Teléfonos: (51-1) 225-1626
www.prohass.com.pe

Hecho el Depósito Legal en la
Biblioteca Nacional del Perú
N° 2020-07073.

Edición

Integra Comunicación
Corporativa S.A.C.
Cl. Nevado Huascarán 182 - La Molina
7740187
prohassinforma@prohass.com.pe

Abril - 2021

Editor General

Víctor Limas Garragati

Coordinador General

César Gerardo Gallegos

Jefe de Redacción

Ronnie Rojas



06

"ESTÁ EN NUESTRAS MANOS EXPORTAR PALTA CON LA MEJOR CALIDAD"

El presidente de ProHass, Juan Paredes, invoca a los socios de ProHass y de aquellos que aún no son parte del gremio a exportar palta de calidad Premium para que cada vez sea más apreciada en los mercados internacionales.



08

CONSOLIDAR LAS EXPORTACIONES CON UN MANEJO PROFESIONAL

Omar Díaz manifiesta que la campaña de exportación de la palta sea manejada por profesionales o especialistas, que sepan venderla, diversificada, con programas de ventas directas en los supermercados y así se extienda por diferentes continentes".



18

SENASA: INSPECCIONES Y CERTIFICACIONES

Josue Carrasco, Director de la Sub Dirección de Proyectos Fitosanitarios y Mosca de la Fruta del SENASA, indicó que a pesar de las circunstancias sanitarias continúan con las inspecciones y certificaciones de la fruta en el campo y empacadoras en todo el país.



20

CALIDAD DE PALTA HASS

La exigencia actual del mercado internacional de frutas nos genera un compromiso cada vez mayor de seguir produciendo y exportando paltas de la más alta calidad en el mundo.

24

Taller: Inicio de campaña de exportación de palta Hass 2021

El Senasa reunió de manera online a los representantes de las principales productoras, exportadoras, operadores logísticos y empacadores nacionales, para ofrecerles una serie de actualizaciones y recomendaciones que ayuden a mejorar la exportación de la palta Hass.

30

COMUNICADO: Importación de plaguicidas

Cambio del régimen de importaciones de plaguicidas de la Ley 30190, a partir del 14-07-21 sólo se podrán importar y nacionalizar para nuestros asociados, todos los productos que ProHass haya registrado previamente en el SENASA.

36

CONSTRUYEN MODERNO LABORATORIO POSTCOSECHA DE PALTA HASS

Como parte del convenio firmado el año pasado entre la Universidad Nacional Agraria La Molina y ProHass, a fines de marzo empezaron la construcción del moderno laboratorio

44

ProHass: Pruebas de eficacia

Resumen de ensayos de eficacia realizados entre los años 2016 al 2020 con productos importados por ProHass

Editorial

EXPORTAR CON CALIDAD, RESPONSABILIDAD DE TODOS

Para la presente campaña de la palta Hass se espera crecer aproximadamente 25% con respecto a las 356 mil toneladas de fruta que se exportó en el 2020. Este aumento en gran medida se debe a que la palta Hass está considerada como un súper alimento, por ello su demanda sigue en alza en los mercados internacionales. Asimismo, la ventana comercial peruana ya empieza a partir de enero hasta agosto, es decir, siete meses en total lo cual resulta atractivo para los grandes importadores, considerando al Perú como importante proveedor de palta.

Pero este rubro exige mantener de manera constante un alto estándar de calidad de la fruta en todos los destinos, y esta tarea es responsabilidad de toda la cadena productiva, desde los productores, empacadores, exportadores, nuestro gremio y entes del Estado como el SENASA. Solo así se podrá consolidar nuestras exportaciones abriendo nuevos mercados y seguir posicionando la "marca Perú" en todos los mercados.

Asimismo, en este negocio es muy importante tener en cuenta el nivel de materia seca de los envíos, que como sabemos debe ser de 21.5% como mínimo, y de esa forma la fruta salga en su estado de madurez fisiológica y preparada para todas las operaciones postcosecha que le permitan llegar a su destino sin complicación alguna. Los productores y exportadores tienen que ser conscientes del perjuicio que podría traer a nuestra marca, el enviar frutos con

materia seca inadecuada con posteriores problemas de rechazo que afectaría la imagen de toda nuestra industria.

En esta tarea, se viene conversando con los pequeños, medianos y grandes productores de fruta para que sean parte del gremio, que agrupa al 80% de la palta Hass peruana, y se comprometan a producir con altos estándares de calidad, que sea manejada por expertos y profesionales para que nuestro producto sea aceptada favorablemente en los mercados de destino. Por ello invocamos a los productores de la fruta asociados al gremio y aquellos que aún no son parte de ella para exportar una palta Hass de calidad Premium.

En cuanto a las repercusiones de la nueva Ley Agraria, se puede apreciar un gran desánimo en el inversionista peruano que está acostumbrado a la reinversión. Así se puede apreciar que muchas empresas han parado sus inversiones o la están analizando, teniendo en cuenta que este sector es muy competitivo a nivel global y otros países están ofreciendo mejores condiciones para las inversiones que permitirían su desarrollo agroexportador.



PROHASS SIGUE AVANZANDO

La exportación de paltas Hass en el Perú aumenta y se estima una venta de más de 400 mil toneladas este año, lo que representa un crecimiento del 25%, aproximadamente si se compara a las exportaciones del 2020. Ello a pesar de los efectos de la pandemia que se vive en el mundo.

La exportación de la palta viene creciendo sostenidamente y este año se espera crecer un 25%, esto debido a que nuestro producto es apreciado por sus propiedades benéficas en todos los mercados internacionales y también, por haber ampliado nuestras ventanas de producción. En este sentido, ProHass continuará con las campañas de promoción internacional y este año también se hará en el Japón y China. Asimismo, Arturo Medina,

gerente general de ProHass, dijo que en las siguientes semanas se pondrá en marcha la campaña de promoción del mercado interno de manera online, que busca mejorar el conocimiento de la palta Hass en el consumidor peruano, difundir sus ventajas diferenciales y convertirlo en una de las primeras opciones de compra, se utilizará influencers que se conviertan en embajadores de la palta Hass, quienes podrán comunicar los beneficios del producto e incentiven su consumo local.

Taller de inicio de campaña con Senasa

Asimismo, en febrero junto al Servicio Nacional de Sanidad Agraria (Senasa) se reunió de manera online a los pequeños, mediano y grandes productores, exportadores, operadores logísticos y empaques nacionales de palta Hass, para ofrecerles una serie de actualizaciones y recomendaciones para que puedan exportar sus productos en las mejores condiciones, evitando rechazos de los mercados y siempre cuidando la marca país de la fruta.

La entidad estatal cuenta con un equipo de colaboradores que realiza el trabajo de inspección y verificación para garantizar a través de un documento oficial que es el Certificado Fitosanitario que los envíos de fruta cumplen con los requisitos que demandan los países compradores. “Es necesario el cumplimiento con los protocolos y requisitos establecidos, por ello se va seguir apoyando las actividades de Senasa”, manifestó Arturo Medina.

Laboratorio de postcosecha en la UNALM

Se debe destacar que a fines de marzo empezó la construcción del moderno laboratorio postcosecha de palta Hass, con la finalidad de hacer ensayos y pruebas para mejorar la calidad de la palta Hass peruana. La misma demandará una inversión de los asociados a ProHass de más de 100 mil dólares. Ello como parte del convenio firmado entre la Universidad Nacional Agraria La Molina y ProHass.

En cuanto a las repercusiones de la nueva Ley Agraria, se puede apreciar que existe preocupación en el agroexportador peruano que está acostumbrado a la reinversión. Este ritmo ha decrecido producto de la incertidumbre que ha causado esta Ley. Además, otros países vecinos también se encuentran promoviendo y fortaleciendo su producción y exportación de la palta, ofreciendo una serie de incentivos que los haga más competitivos en un mercado global.



Cambios en el régimen de importaciones de plaguicidas

Se debe informar a los asociados que ya fue publicada la Sentencia del Tribunal Constitucional en el diario oficial El Peruano, la cual indica, que el régimen de importaciones de plaguicidas de la Ley 30190 cambiará a partir del 14 de julio de 2021. El nuevo texto del artículo 3 de la Ley No. 30190 dispuesto por el Tribunal Constitucional, detalla que a partir del 15 de julio del presente sólo se podrán importar y nacionalizar productos registrados en el país por los importadores, en este caso ProHass inicio el año pasado el registro de 22 productos los cuales esperamos terminar sus registros este año y poder ponerlos a disposición de los asociados de ProHass.





JUAN CARLOS PAREDES,
PRESIDENTE DE PROHASS:

“ESTÁ EN NUESTRAS MANOS EXPORTAR PALTA CON LA MEJOR CALIDAD”

El presidente de ProHass dijo que para esta campaña de la fruta se espera un crecimiento de 25% con respecto a las 356 mil toneladas de palta Hass que se movió en el 2020. Ello resulta de la producción de las plantaciones jóvenes y de buenas condiciones para el desarrollo de los frutos en los campos adultos. Dado que la palta es considerada como un súper alimento el aumento de la demanda en los mercados internacionales que se da año a año es muy bueno y ayuda a compensar parcialmente este crecimiento.

Señala que tradicionalmente la ventana comercial peruana era de cuatro meses, y ahora esta empezando a partir de enero y se extiende hasta agosto, es decir, siete u ocho meses, lo cual nos da un valor agregado como país de origen porque los grandes importadores nos ven como una fuente importante como proveedor de esta fruta “Estos envíos deben llegar con una materia seca adecuada para que sea mejor considerada que la palta mexicana o la de California”.

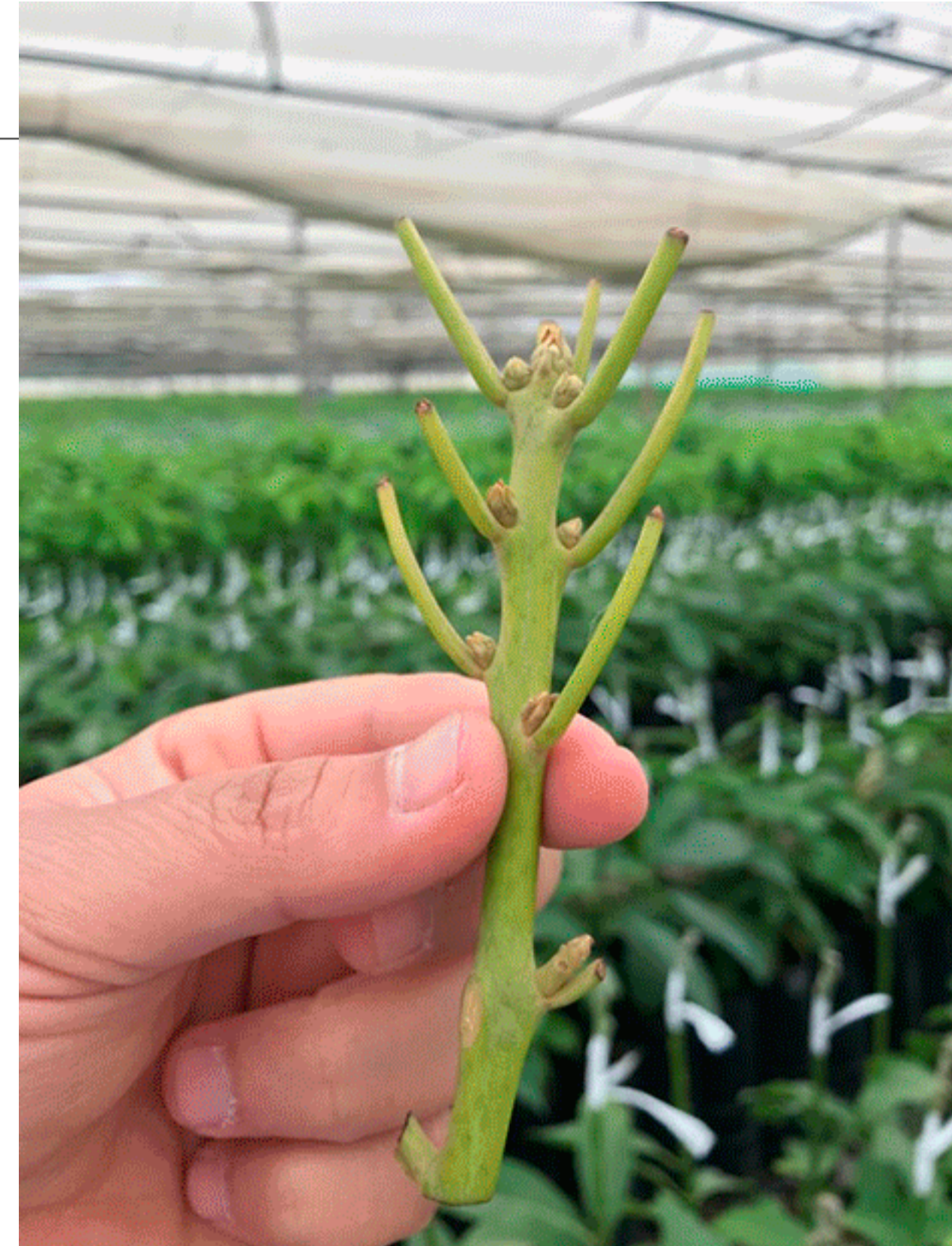
Asimismo, acota que Senasa trabaja de la mano con ProHass en el tema de calidad de origen de la palta, con el apoyo de los inspectores que visitan las empacadoras para la respectiva inspección y garantizar que no se exporte palta con materia seca inadecuada. Adicionalmente, Peruvian Avocado Commission (PAC) y la Organización Mundial del Aguacate (WAO) vienen cumpliendo tareas de marketing y de promoción de la palta, es decir, es un trabajo integral y responsabilidad de todos, que nos permitirá consolidar los mercados con fruta de calidad.

Evitar saturar los mercados

Según los últimos reportes dijo que la curva de producción de la fruta viene creciendo de forma anticipada respecto a los años anteriores, por ello es importante que los productores puedan ir viendo las estadísticas y extender sus ventanas para evitar los picos en aquellas semanas del año donde típicamente se concentra el grueso de la fruta peruana. “En la medida que esos picos no existan, se podría suavizar la oferta peruana viendo la cantidad de contenedores que salen para no saturar los mercados y de esa forma los precios se mantengan más o menos estables”.

Resaltó que la palta peruana en su salida temprana de febrero y marzo, debe llegar a los mercados con la materia seca óptima y evitar desprestigiar el origen Perú con problemas de maduración, por eso este año se tiene que luchar contra ello. “Debemos pensar en el largo plazo y exportar fruta con la materia seca adecuada y así los primeros envíos sean bien aceptados y no generen rechazos en destino. En ese camino cada productor es responsable en denunciar algunas malas prácticas que se dan con los códigos de LDP, como ha sucedido recientemente con una empacadora conocida”.

**“PARA PENSAR
EN EL LARGO
PLAZO SE TIENEN
QUE PROTEGER
ESOS DESPACHOS
CON FRUTA CON
LA MATERIA SECA
ADECUADA”**



En marcha comités técnicos

Afirmó que en la asociación se han creado comités, entre ellos el Comité Técnico que está viendo como tema principal el sello de calidad ProHass para palta certificada. “Se viene conversando con los pequeños, medianos y grandes productores de fruta que son parte del gremio, que agrupa al 80% de la palta peruana, para que se comprometan a llevar el “Sello de Calidad ProHass” de la palta peruana y así tengan un mejor respaldo para la exportación de la fruta en los mercados de destino”.

Invocamos a los socios de ProHass y de aquellos que aún no son parte del gremio a exportar palta de calidad Premium para que cada vez sea más apreciada en los mercados internacionales. Para ello debemos apoyarnos todos, si se ve que algo no funciona bien se debe informar al Senasa y de esa forma proteger nuestra industria y la imagen país, que tanto esfuerzo nos cuesta alcanzar. Esa tarea está en nuestras manos”.

Rol de Senasa

El presidente de ProHass, dijo que se viene trabajando con el Senasa por más de 18 años, y en todo este tiempo resaltamos su papel como facilitador para la apertura de muchos mercados de destino para la fruta. Es la entidad que vela para que cumplamos con los estándares que el comercio requiere, cumple un papel fundamental en este negocio, por ello a estas alturas no se puede cuestionar su rol fiscalizador. “En estos casos les brindamos todo nuestro apoyo, no se les puede cuestionar en el tema de la materia seca, donde SENASA es la autoridad al respecto”.

Debido a la pandemia, dijo que existe una escasez de contenedores que generan congestión en los terminales de los puertos y aún no se sabe el comportamiento del segmento HORECA, los restaurantes y hostelería, que tiene una demanda de la fruta por los calibres grandes. “La oferta peruana de fruta al inicio típicamente es de fruta mas chica, pero eso esta cambiando con los manejos agronómicos de los productores, colocándose la curva de calibres en el marco de los calibres más comerciales”.

Repercusiones de la nueva Ley Agraria

En cuanto a la repercusión de la nueva Ley Agraria, manifestó existen hoy más resquemores acerca de la reinversión y ampliación de la frontera agrícola en palta Hass, al contrario de lo acostumbrado que es la reinversión. “Ese ritmo ha de crecido producto de la incertidumbre causada por esta ley, por ello muchas empresas han parado sus inversiones viendo otros horizontes. La inversión agrícola favorece a los sectores menos favorecidos por la economía, como es el sector rural de menos recursos, lo cual lamentablemente se vera afectado por esta recolocación de recursos”.

Anotó que con esta ley los trabajadores agrarios tienen el sueldo mínimo por ley más alto a nivel de la industria peruana, lo cual nuestros trabajadores lo tienen bien merecido, sin embargo ello ha ocasionado que se pierda gradualmente la meritocracia, los mejores trabajadores han visto reducida grandemente la diferencia entre ellos versus los que son menos productivos. Esto inevitablemente se ha traducido en pérdida de eficiencia en el agro.

Sobreproducción genera menor precio

Dijo que si bien está creciendo el número de hectáreas de paltas sembradas, esto también afectará al precio y así se viene reflejando cada año. “Se compite con otros países evidentemente pero a la vez con la misma producción peruana. En ese aspecto si bien hay empresas que tienen buena productividad y eficiencia, existen otras que están sufriendo estragos por estos cambios en la normatividad y tienen que ajustarse o reducirse. Entre los productores de palta Hass hay empresas que producen 22 mil kilos por hectárea y son las mejores en rentabilidad, pero hay muchas otras, la mayoría, que producen 8 o 10 toneladas y en esos casos el costo por kilo es el doble. Como país debemos buscar mejorar la productividad y calidad exportada por hectárea a niveles internacionales altos”.

Cultivamos confianza.™



Nuestras soluciones ayudan a ofrecer productos más frescos y sabrosos.

No todas las soluciones de frescura fueron creadas iguales. Como líder global, AggroFresh tiene las tecnologías y aplicaciones personalizadas basadas en datos que ofrecen resultados comprobados para agricultores, empaques y distribuidores. Respalamos nuestros servicios con investigación, análisis y apoyo de clase mundial; además,

nuestro sello AggroFresh™ Verified transmite la certeza de soluciones, servicios y equipo sobresalientes. Todo se suma a productos exclusivos e innovaciones desarrolladas comercialmente que continúan mejorando la industria. Eso es confianza. Eso es AggroFresh.





ENTREVISTA A OMAR DÍAZ,
DIRECTIVO DE PROHASS

CONSOLIDAR LA OFERTA CON UN MANEJO PROFESIONAL DE NUESTRAS EXPORTACIONES

En la presente campaña se espera que el país exporte más de 400 mil toneladas de palta a los principales mercados internacionales, ello gracias a que la fruta es un súper alimento que es valorado por los consumidores que incrementa la demanda. Asimismo, debemos consolidar nuestra oferta siguiendo una estrategia comercial bien planificada.

El ejecutivo dijo que la campaña 2020 de la palta se presentó con algunos retos ya que en marzo se presentaron los primeros casos de Covid en el país y luego se impuso la cuarentena rígida en los siguientes meses, esta pandemia cambió el panorama de la demanda por la fruta en los mercados internacionales. “La parte

logística y transporte internacional no fue muy afectada, pero sí se tuvo que adoptar todas las medidas y protocolos sanitarios necesarios para cuidar la salud de nuestros trabajadores durante el desarrollo de sus actividades”.

El 2020 fue un año de alta producción en California, México, Sudáfrica y Perú lo cual hizo presión en algunos mercados que impactó en la baja de los precios”.

En cuanto a la demanda por la palta, gracias a que es un alimento saludable su demanda siguió creciendo principalmente en Europa, Asia y USA. Debido a las cuarentenas impuestas en la mayoría de países, la demanda fue menor en el canal food service pero se incrementó en los supermercados o retail.



Ventana de exportación más larga

Comentó que se tiene que seguir alargando la ventana de exportación de la fruta peruana por más meses, principalmente la etapa temprana con los sembríos de la sierra donde aún hay espacio para seguir trabajando con los pequeños y medianos productores para incrementar nuevas áreas de producción y en la etapa tardía mediante el uso de técnicas de cultivo que permitan alargar el periodo de cosecha manteniendo la fruta mas tiempo en el árbol antes de ser cosechada.

Dijo que para este año se espera exportar más de 400 mil toneladas de palta Hass y por ahora el principal crecimiento de fruta proviene de la zona norte del país como Osmos y Chavimochic, “Para este año se aprecia una menor oferta en California pero otros países como Sudáfrica proyectan un 15% más de producción, sumado a Colombia que cada año viene creciendo en

área plantada e incrementando su oferta sobre todo en los meses de Octubre a Marzo y de Mayo a Julio”.

Omar Diaz afirmó que el consumo de la fruta en Europa sigue creciendo, gracias al gran trabajo que realizan las empresas que comercializan la palta con los programas de maduración de la fruta, atención con los supermercados, y al trabajo de promoción que realiza la Organización Mundial de la Palta (WAO), con importantes campañas de promoción para el consumo de la fruta, los beneficios para la salud y los múltiples usos que se da en la gastronomía.

Mercados en crecimiento

Asimismo, anotó que el mercado americano se viene consolidando y aún tiene un buen potencial para seguir creciendo ya que su consumo bordea un millón doscientas mil toneladas de fruta anuales. “Creemos que las actividades de

promoción que realizan la PAC y la Asociación de Productores de Palta de California están cumpliendo sus objetivos con el incremento del consumo. Se espera que este año aumente las exportaciones ya que California tendrá menos fruta. Es importante enviar fruta de buena calidad para que esta demanda siga su curva de ascenso”.

Puntualizó que el mercado japonés es el más consolidado en la parte asiática, en donde el país viene ganando terreno, debido a que las empresas importadoras saben madurar la fruta. “En el caso de China es un mercado que requiere más trabajo de promoción, actualmente en China se vende muy poca fruta madura, la mayor parte se vende verde y si el consumidor final no la sabe madurar, afecta la experiencia de consumo y por ende la demanda. Corea del sur es otro mercado interesante, son exigentes en la calidad de la fruta. En Sudamérica Chile está creciendo en el consumo de palta, así como Argentina”.

Fruta de mala calidad

“Existen algunas empresas que envían productos sin el grado de madurez adecuado, que al final afecta la imagen País y la oferta nacional. Estas empresas mayormente exportan en febrero y marzo y luego desaparecen en los meses siguientes, por ello es necesario controlar estos envíos que perjudican a todos los productores. Este año al inicio de la temporada se está viendo que hay algunos productores y exportadores que vienen exportando la palta con materia seca baja que no está madurando bien”.



Acciones de ProHass

En cuanto al mercado interno dijo que el consumidor peruano prefiere la palta fuerte. “Desde hace dos años venimos trabajando para incrementar el consumo de la palta Hass en el país, pero debido a la pandemia estas acciones se vieron afectadas. Además ProHass como gremio viene trabajando de la mano con SENASA para controlar las exportaciones de fruta con baja materia seca. Es un trabajo arduo ya que son muchas las pequeñas emparadoras que existen, se necesitan cumplir ciertos protocolos para exportar palta de buena calidad y así seguir impulsando su consumo. También en la asociación se realizan trabajos de investigación que ayudarán al fortalecimiento de la industria de la palta”.

Campana debe ser manejado por profesionales

Para desarrollar una buena campaña de exportaciones, dijo que es necesario exportar un producto de buena calidad, que reúna todas las certificaciones que exigen los mercados compradores, tales como buenas prácticas agrícolas, certificaciones sociales y medioambientales. Lo otro es que la fruta debe contener un adecuado índice de materia seca para que pueda madurar bien en el destino final y así el consumidor tenga una buena experiencia de consumo. “Solo así se incrementarán las compras”.

Respecto a la oferta comercial, anota que el país tiene dos ventanas importantes, una se produce en marzo y la otra en setiembre, cuando Chile ofrece una menor producción de fruta. “Desafortunadamente la oferta peruana no se concentran en esos meses, sino se produce de abril hasta agosto y en los meses de mayo, junio y julio, donde se concentran las mayores exportaciones. Por ello es importante que la campaña de exportación debe ser manejada por profesionales o especialistas, que sepan venderla, diversificada, con programas de ventas directas en los supermercados y así se extienda por diferentes continentes”.

DAIKIN

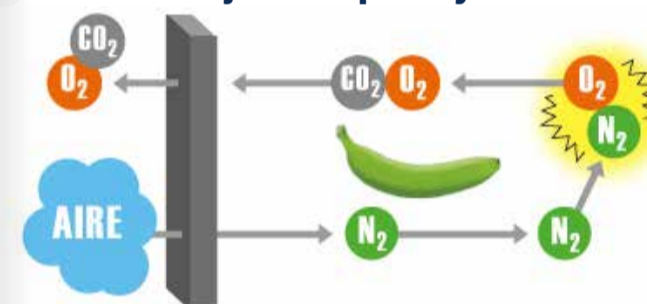
Descanse tranquilo, Daikin Active protege su carga

DAIKIN Active CA lidera la expansión del mercado

A diferencia de los sistemas pasivos, que dependen de la respiración de la carga, Daikin Active CA realiza una inyección de gas rico en N₂ en el contenedor, lo que permite reducir “Activamente” la concentración de O₂ y administrar el CO₂ a su nivel óptimo en la atmósfera del contenedor.



Nivel de O₂ ajustado por inyección de N₂



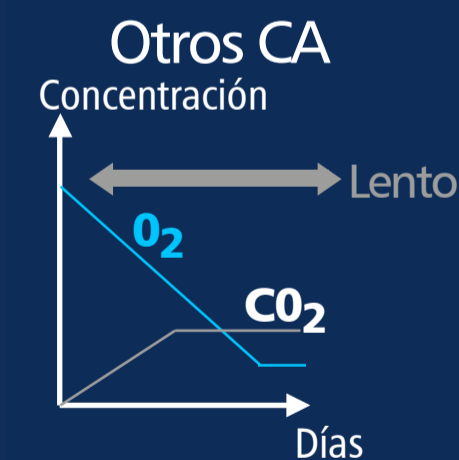
Atmósfera controlada

- Las cargas percederas respiran, por lo que se acelera el proceso de maduración del producto y se acorta la vida de almacenamiento.
- Para reducir la respiración, es necesario reducir el contenido de oxígeno

Daikin Active CA lo hace más rápido que otros sistemas

NUEVAS CARGAS, NUEVAS RUTAS

Reducción rápida al 5% del nivel de O₂



Expandiendo el rango de carga

Entregue sus productos en el destino deseado como si recién los acabara de cosechar: Desde paltas y plátanos de alta respiración hasta vegetales de hoja verde de baja respiración.



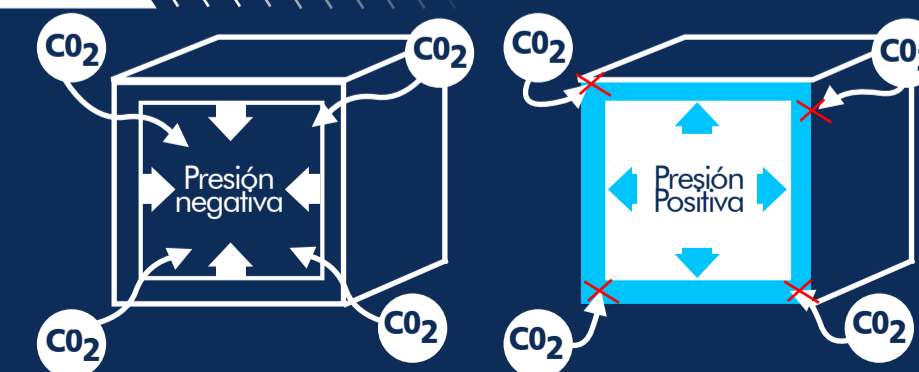
ALTA CALIDAD, MAYOR VALOR

Manteniendo la humedad

- Mantiene un apropiado contenido de humedad para una mejor calidad.
- Mayor peso del producto a llegar a destino

Mantiene una presión positiva

- Bloquea la entrada de aire externo
- Garantiza un óptimo control de temperatura y CA





JOSUE CARRASCO, DIRECTOR DE LA SUBDIRECCIÓN DE PROYECTOS FITOSANITARIOS Y MOSCA DE LA FRUTA DEL SENASA.

A PESAR DE LAS CIRCUNSTANCIAS CONTINÚA LA CERTIFICACIÓN DE LA FRUTA



En estos tiempos difíciles es grato saber que la demanda por los frutos peruanos en los mercados internacionales sigue en alza, pero para que ello se mantenga es necesario contar con una cadena alimentaria fortalecida, con actores que trabajen en cada etapa de manera responsable y que ayuden finalmente como país a proveer alimentos sanos y seguros para el consumidor, tanto para el mercado local como para la exportación.

A sí lo indicó el Ing. Josue Carrasco, quien aseguró que el SENASA no ha paralizado las actividades de inspección y certificación en campo y empacadoras de productos agrícolas destinados a la exportación, como en el caso de la palta, pese a la pandemia del Covid-19. “Hay que entender que el productor que re-

cibe la certificación de su lugar de producción es responsable de mantener las condiciones que le permitieron certificar el predio durante la campaña, con la finalidad de no generar riesgos mayores que podrían motivar notificaciones de rechazo en los países de destino”.

Enfatizó que posterior a la certificación de los campos son los mismos productores responsables de

mantener y asegurar la trazabilidad de sus códigos para poder exportar los productos. Detalló que como parte de esta certificación el productor declara, información relacionada a la extensión de su predio, la variedad de palta que cultiva, el plan de manejo integrado de plaga, el monitoreo a través de trampas, entre otros datos.

Perú, segundo mayor exportador de palta

Las actividades de Certificación sanitaria y fitosanitaria continúan permanentemente con el trabajo de los inspectores del SENASA. “Se debe señalar que es una actividad que no ha paralizado, como resultado del ranking mundial en el 2020, el Perú ocupó el segundo lugar como país con mayor volumen de palta exportada, con más de 400 mil toneladas a diversos mercados, pese a las limitaciones presentadas por la pandemia”.

Anotó que el proceso de certificación fitosanitaria ha permitido que estos envíos de palta lleguen a sus destinos cumpliendo los requisitos sanitarios y fitosanitarios que exigen los Países “Como actores de la cadena alimentaria debemos seguir manteniendo la calidad, sanidad e inocuidad; ello ayuda a fortalecer la imagen del sector y del país”. Dijo que hay más de 30 mercados de destino para la palta y SENASA trabaja para abrir nuevos mercados como Filipinas y Malasia, entre otros.

“SE DEBE SEÑALAR QUE ES UNA ACTIVIDAD QUE NO HA PARADO, TANTO ASÍ QUE EL PAÍS OCUPÓ EL SEGUNDO LUGAR COMO EL MAYOR EXPORTADOR DE PALTA EN EL RANKING MUNDIAL”



Programa para la erradicación de plagas

Indicó que desde hace 16 años SENASA viene ejecutando proyectos de inversión pública para la erradicación de la mosca de la fruta en los principales valles de la costa e interandinos del país y a partir del 2019 se inició la cuarta fase de un nuevo proyecto de inversión mediante un contrato de préstamo con el Banco Interamericano de Desarrollo -BID, la cual busca erradicar la mosca de la fruta en nueve departamentos como: Tumbes, Piura, Lambayeque, La Libertad, Cajamarca, Cusco, Apurímac y Puno.

Detalla que estas acciones se complementarán con las anteriores ejecutadas en otros proyectos que se desarrollaron en otras regiones de la costa. Así al término del proyecto para el 2023 se espera conseguir el estatus en el ámbito del proyecto como área erradicada de esta plaga. Además este año se iniciará la etapa de supresión - control de la mosca de la fruta, para ello se contará con personal técnico y profesional para ejecutar acciones de control integrado como recojo y entierro de frutos, aplicación de cebos específicos para matar a las moscas adultas de la fruta, entre otras actividades. Esta etapa de supresión durará 9 meses intensivos para bajar los niveles de la plaga hasta conseguir el estatus deseado, luego continuarán dichas acciones integradas en menor intensidad.

Resaltó que es necesario la participación de productores, quienes son los beneficiarios directos del proyecto y responsables de sostener los resultados en el tiempo. Se debe tener en cuenta que recientemente Europa reguló exigiendo entre otras medidas que los envíos de fruta sean manejados bajo programas de mitigación de riesgos relacionados a la mosca de la fruta.



Proceso de certificación fitosanitaria

Asimismo, mencionó que es importante trabajar con un enfoque de cadena alimentaria desde la chacra hasta la mesa. Necesitamos que los productores que están en la primera etapa de la cadena y que comercializan sus cosechas certifiquen previamente sus predios, cumpliendo los requisitos de las normas fitosanitarias vigentes.

“La vigilancia de plagas y contaminantes es una actividad oficial que realiza SENASA que no puede delegarse a terceros”. El monitoreo de plagas mediante trampas instaladas en los predios de productores es oficial, estas generan información producto de una revisión permanente del personal contratado por el SENASA. Esas trampas reflejan el trabajo que realiza el productor en campo. La certificación del lugar de producción genera un código al productor que es la identificación y que permite al productor cosechar la fruta, si es que ésta cumple las condiciones sanitarias y fitosanitarias para que sea movilizada a la planta empacadora y siga su procesamiento de inspección y certificación”.

SENASA y ProHass, trabajo conjunto

Resaltó que ProHass es un aliado estratégico en la producción y comercialización de palta fresca peruana. “Se trabaja de manera articulada y se coordina permanentemente mediante talleres de capacitación al inicio y durante la campaña de exportación de la fruta, lo cual permite recibir aportes con fines de mejorar los procesos. SENASA es la única autoridad nacional competente en Sanidad e Inocuidad que verifica el cumplimiento de requisitos y condiciones para que actores de la cadena como los exportadores puedan producir y comercializar las frutas en condiciones deseadas”

Anotó que es necesario que tanto los productores y exportadores de la fruta cumplan los procedimientos, de lo contrario como país podríamos ser notificados por incumplimiento en los países de destino, primero es una llamada de atención mediante notificaciones al país y si no adoptan medidas correctivas se puede llegar a la suspensión del mercado o si la situación persiste se podría llegar a un cierre del mercado de la palta fresca, “pretender reabrir un mercado no es una tarea fácil”.

Dijo que en lo que va del año se va certificando más de 2300 lugares de producción, que equivale a 14 mil hectáreas de predios de

pequeños productores de palta ubicados en los valles interandinos como Huancavelica, Ayacucho, Apurímac y otras regiones de la sierra del país

“Debemos ser conscientes que, en el Perú, la producción y comercialización de frutas y hortalizas frescas está en alza y esta debe sostenerse en el tiempo, con la participación de todos los actores de la cadena alimentaria, cumpliendo estándares de calidad, sanidad e inocuidad que exigen los mercados, tanto nacionales como internacionales”, manifestó el ingeniero Carrasco.

PURESpray™

ELF PURESpray Foliar es un Insecticida-Acaricida de amplio espectro que por su mecanismo de acción no genera resistencia en las plagas y enfermedades.

El ingrediente activo de ELF PureSpray Foliar es un aceite parafínico altamente refinado y enriquecido con isoparafinas hidrofóbicas, las cuales actúan como cera líquida sofocando e inactivando las plagas y al mismo tiempo siendo inocuo para las plantas.

elf

TOTAL
Committed to Better Energy

www.total.com.pe /TotalPeru total_peru sm.contactoperu@total.com

CALIDAD DE PALTA HASS

Por Teresa Arbañil Chicoma | Gerente de Aseguramiento de la Calidad – Avocado Packing Company / Mission Produce

La exigencia actual del mercado internacional de frutas nos genera un compromiso cada vez mayor de seguir produciendo y exportando paltas de la más alta calidad en el mundo. Hemos cerrado un 2020 con un volumen muy importante de exportación de 367 mil toneladas (27% más respecto al 2019) y con una expectativa de crecimiento año a año del 20% aproximadamente.

Todo ello es posible gracias a que nuestra palta peruana cumple con un alto estándar de calidad, el cual nos lo demandan consumidores de diferentes partes del mundo, quienes están dispuestos a pagar un buen precio por una buena palta y a quienes además tenemos que fidelizar en el tiempo. Como país,

tanto el sector privado, el SENASA y gremios como ProHass, entre otros; tenemos una gran responsabilidad de seguir consolidando estas exportaciones, abriendo nuevos mercados y seguir posicionando una “marca Perú” cada vez más sólida.

A puertas de haber iniciado esta campaña 2021, es muy importante tener en cuenta el nivel de materia seca de los envíos, que como sabemos debe ser de 21.5% como mínimo, dado que a estos niveles podemos decir que la palta ha alcanzado su estado de madurez fisiológica y está preparada para todas las operaciones postcosecha que le permitan viajar y madurar en destino sin complicación alguna. Los productores y exportadores tenemos que ser altamente conscientes del perjuicio que podría traer a nuestra marca el enviar frutos de materia seca baja con posteriores problemas de calidad.

Materia seca

Para ello debemos contar con procedimientos de análisis de materia seca debidamente validados, que nos den resultados confiables para una toma de decisiones acertada de ingreso a cosecha y que garanticen envíos de fruta con la materia seca adecuada.

El manejo de la cadena de frío también es vital para conseguir

“TENEMOS UNA GRAN RESPONSABILIDAD DE SEGUIR CONSOLIDANDO ESTAS EXPORTACIONES, ABRIENDO NUEVOS MERCADOS Y SEGUIR POSICIONANDO UNA MARCA PERÚ”

este resultado de calidad considerando que la palta es un fruto climatérico al cual tenemos que, en la medida que sea posible, reducir su metabolismo una vez sea retirada del árbol para detener su proceso de senescencia y alargar por consiguiente su vida útil. En el Perú actualmente contamos con varias plantas empacadoras climatizadas lo que nos dice que cada vez somos



Eficiencia en el manejo fitosanitario

En caso de detectarse un incumplimiento puede no solo significar el rechazo de un contenedor, sino que podría condicionar el ingreso de fruta a un determinado país, lo cual sería muy dañino para nuestra industria paltera. Aquí podemos citar países del mercado asiático que son muy exigentes y con los cuales tenemos suscritos planes o protocolos de exportación, como son China y Japón, con quienes iniciamos exportaciones de palta en el 2015 y los más recientes que son Corea y Tailandia. Estos dos últimos países por ejemplo listan plagas cuarentenarias como las queresas entre ellas la Fiorinia fioriniae que son comunes en las zonas de los cultivos donde operamos, pero que con un eficiente manejo fitosanitario desde el campo y un adecuado control en las plantas empacadoras podemos lograr asegurar que nuestros envíos vayan libres de estas plagas.

Con relación al control de plagas, es fundamental que las plantas empacadoras mantengan las condiciones de resguardo fitosanitario en todo momento, desde la recepción de la materia prima hasta su despacho en contenedores. El SENASA como ente regulador, certifica antes del inicio de la campaña a cada una de las plantas empacadoras mediante una inspección in situ verificando se cumpla esta condición y habilita de este modo su operación durante la campaña. Corresponde a cada uno de nosotros mantener dichas condiciones para garantizar que los envíos no contengan plagas.



más conscientes de la importancia de la cadena de frío para preservar la calidad de la fruta. Además, es importante hacer una adecuada selección de la temperatura de enfriamiento, almacenamiento y despacho en función del nivel de materia seca que presenta la fruta para no incurrir en problemas de daño por frío o sobre maduración.

Otro aspecto clave para tener en cuenta también, es la condición fitosanitaria de los envíos. Tenemos que conocer e identificar claramente cuáles son las plagas cuarentenarias y plagas no cuarentenarias reglamentadas, según los países destino a los que queremos exportar. Tenemos firmados protocolos de exportación con diferentes países, por ello es necesario garantizar y cumplir con las medidas fitosanitarias que nos exigen estos acuerdos bilaterales y de esta manera proteger la exportación nacional.



Seguridad alimentaria

Otro aspecto de vital importancia es el referido a la inocuidad del producto, lo cual no sólo garantizamos con un correcto lavado y desinfección de la fruta, sino que también son muy importantes los programas pre - requisitos implementados en las plantas empacadoras, tales como sanitización de las instalaciones y buenas prácticas de manufactura para lo cual, dentro de un escenario de Covid-19, muchas empresas hemos tenido que replantear algunas actividades, reforzar controles y adecuarnos a la coyuntura actual en torno a esta pandemia. Es así como, el 2020, ha sido un año de grandes retos con relación a la seguridad alimentaria y que exitosamente en nuestra compañía hemos podido manejar gracias al gran equipo humano que tenemos y al valioso soporte de nuestro Directorio.

Por otro lado, una óptima trazabilidad del producto es otro elemento fundamental que debemos contemplar porque a través de ella podemos hacer un seguimiento correcto de nuestra fruta a lo largo de la cadena de suministros y comercialización. Las empresas hoy en día tenemos diversas alternativas informáticas para gestionar eficientemente la información. Contar con un sólido sistema de trazabilidad nos permite optimizar procesos porque nos ayuda a tener una adecuada y oportuna retroalimentación de la calidad de nuestros productos. A la par, el SENASA como autoridad competente, vela también por el cumplimiento de un procedimiento de trazabilidad que permita la correcta identificación y declaración de los lugares de producción según correspondan.

Así también, debemos continuar

ASPECTO DE VITAL IMPORTANCIA ES EL REFERIDO A LA INOCUIDAD DEL PRODUCTO, LO CUAL NO SÓLO GARANTIZAMOS CON UN CORRECTO LAVADO Y DESINFECCIÓN DE LA FRUTA, SINO QUE TAMBIÉN SON MUY IMPORTANTES LOS PROGRAMAS PRE - REQUISITOS IMPLEMENTADOS EN LAS PLANTAS EMPACADORAS

investigando e incorporando técnicas postcosecha y diversas tecnologías que nos permitan preservar la vida útil de la palta Hass para garantizar una excelente calidad en destino, más aún cuando tenemos mercados de tránsitos largos como lo son por ejemplo la India con un poco más de 50 días de viaje y Tailandia con 40 días. Todo esto tomando como punto de partida que debe haber un buen manejo agronómico del cultivo, que nos permita lograr de manera integrada una alta competitividad frente al mercado actual, el cual se vuelve cada día más desafiante pero que sin lugar a

duda podemos conquistar con una dotada calidad de fruta.

Finalmente, agregar que los más altos estándares de proceso y calidad de fruta se soportan en equipos humanos capacitados, entrenados y con un alto sentido de compromiso que como sector agroindustrial hemos venido consolidando. A lo largo de estos años, la agroindustria ha evolucionado muy positivamente, generando no sólo oportunidades de trabajo para muchos, sino que, a partir de una adecuada gestión de personas, ha permitido desarrollar talentos y mejorar la calidad de vida de muchas familias.



CARVIMSA >

Somos CARVIMSA

Tenemos más de 21 años en el mercado peruano desarrollando empaques de alta calidad que se ajustan a tus necesidades.

Contáctanos: ventas@carvimsa.com

998 357 781

(01) 201 6600



www.carvimsa.com





PRODUCCIÓN DE LA FRUTA CRECERÍA 25% PARA ESTE AÑO

TALLER DE INICIO: CAMPAÑA DE EXPORTACIÓN DE PALTA HASS 2021

El Servicio Nacional de Sanidad Agraria (Senasa) reunió de manera online a los representantes de las principales productoras, exportadoras, operadores logísticos y empacadores nacionales de palta Hass, para ofrecerles una serie de actualizaciones y recomendaciones que ayuden a mejorar la exportación sus productos en las mejores condiciones, evitando rechazos de los mercados y siempre cuidando la marca país.

Josué Carrasco Valiente, director general (e) de la Dirección de Sanidad Vegetal del Senasa, dijo que la entidad cuenta con un equipo de colaboradores que realiza el trabajo de inspección y verificación que se garantiza a través de un documento oficial como es el certificado fitosanitario para los envíos de fruta y de esa forma cumplir con los requisitos que demandan los países compradores. “Es necesario que se verifiquen estos cumplimientos y se

garantice que el trabajo se está haciendo con los protocolos establecidos. Los invito a seguir trabajando de manera estrecha y de esa forma pueden hacernos llegar sus inquietudes”.

Con estas palabras, el ejecutivo dio por inaugurada la presente campaña de palta Hass en el país, en esta ocasión vía zoom debido a la pandemia que se vive. La actividad se realizó el pasado 23 de febrero. En seguida Juan Carlos Pa-

redes Rosales, presidente de la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass), afirmó que en esta campaña se tendrá un aumento entre 15 a 20% de la producción de la fruta, por ello se viene trabajando con Senasa el tema de la materia seca, que en estos casos cobran mayor importancia. “Lamentablemente algunas empresas no respetan estos indicadores que son necesarios para que no se manche el nombre de la palta peruana en los mercados internacionales”.



Julianna García Carrión, Blga. Especialista del Senasa



Respetar trazabilidad de origen de la fruta

Julianna García Carrión, especialista en exportaciones de la subdirección de cuarentena vegetal de Senasa, manifestó que se ha presentado 0.47% de rechazos de todos los envíos durante la campaña 2020 de la palta, donde participaron 210 exportadores. Así Europa tiene el mayor número de exportaciones, seguido por Estados Unidos. Señaló que es necesario mitigar el riesgo en cada uno de los procesos, como es cuidar cada uno de los códigos de la certificación de cada lugar de producción, de cómo movilizar la fruta hacia la planta empacadora, entre otros cuidados.

Señala que el país contó con 3,877 lugares de producción certificados de la fruta en el 2020, con 32 mil hectáreas y hasta el momento se tiene 2,313 lugares de producción certificados de la fruta y están aún pendientes 877, con un total de 3,200 y aún falta certificar Ancash, La Libertad, Lambayeque, entre otros lugares. Asimismo, en el 2020 se tuvo 185 toneladas de frutas rechazadas y este año se tiene 85 toneladas. “De la sierra se tiene frutas mezcladas y esa selección se debe realizar en el campo”.

También, Marilú Córdova, especialista en exportaciones de la Subdirección de Cuarentena Vegetal de Senasa, dijo que la entidad tiene dos roles bien definidos, uno es que los productos vegetales que el país exporta no sean un medio de diseminación de plagas, por lo que se debe eliminar este riesgo, ya que los insectos se pueden transportar por estos envíos. Lo otro es facilitar el acceso de los productos peruanos a los mercados y para ello se realizan negociaciones técnicas con las autoridades de los países importadores de la fruta. “Toma mucho tiempo lograr el acceso a un destino, por ello es importante cuidar los mercados ya abiertos”.

Acota que es importante que la fruta que se exporta provenga de un campo certificado y desde la entidad se asegura que se cumpla estos controles y que el producto tenga dichas supervisiones y a su vez esté libre de plaguicidas o contaminantes biológicos al momento de la cosecha y de la exportación. “Ese es el objetivo del certificado del lugar de producción y así se garantiza que las plagas cuarentenarias no se diseminen entre los países”.

Agrega que en este camino de la exportación de la fruta, tanto los productores y la entidad tienen responsabilidades que cumplir. Así el productor debe asegurar que el campo de producción este incluido en el plan de vigilancia de mosca de la fruta y la densidad de trampeo debe incluir una en cada 20 hectáreas y además cada año se debe presentar la declaración jurada previa al certificado del lugar de producción. Además se debe trasladar al inspector hacia el lugar de inspección en la fecha y hora establecida.

Cumplir con certificación fitosanitaria

La especialista dijo que la fruta debe ser procesada dentro de las 24 horas de haber sido cosechada y debe cumplir con las condiciones de tránsito, como es el traslado a la planta de empaque bajo resguardo fitosanitario y el inspector debe supervisar los índices de materia seca, que debe ser entre 21.5 y 29 para la exportación. La fruta debe ser almacenada en una cámara de frío que debe tener el rótulo de fruta inspeccionada. Para los envíos a Corea del Sur debe tener una cámara de frío exclusiva.

En el caso de tolerancias de plagas cuarentenarias es cero y para Estados Unidos es 8% de cero que-resas. Para los envíos a China se tiene una tolerancia de 1% de fru-

tos sin pedúnculo y para los países de Europa y América Central no hay restricciones por pedúnculo. Para los mercados más exigentes como Japón, China, Corea del Sur y Tailandia se recomiendan cumplir con todos los requisitos que demandan. Así para Japón todos los envíos tienen que llevar su etiquetado de inspeccionado en cada uno de los pallets para evitar rechazos como el 2020 que se tuvo dos.

“PARA LOS MERCADOS MÁS EXIGENTES COMO JAPÓN, CHINA, COREA DEL SUR Y TAILANDIA SE RECOMIENDAN CUMPLIR CON TODOS LOS REQUISITOS QUE DEMANDAN”

Incremento de la demanda

La especialista resaltó que a pesar de la pandemia que se vive se ha incrementado la demanda por la palta en el 2020 en casi 8% de todos los productos de exportación. En otro momento dijo que se han presentado uso indebido de los códigos de los lugares de producción y por ello se desconoce de dónde proviene la fruta. “En esos casos se están imponiendo las sanciones respectivas de suspensión de un mes y si se persiste se suspende por toda la campaña. Debemos preocuparnos por cumplir con las normas y la trazabilidad que se requiere para la exportación de los productos. Solo así el producto permanecerá por más tiempo en los mercados abiertos”.



INCREMENTO DE LA COSECHA DE PALTA CON EL USO DE PLATAFORMAS ELEVADAS



que permite el uso adecuado de herramientas neumáticas y lubricada con gran capacidad de caudal para poder realizar los cortes necesarios y mantener las herramientas de corte en perfecto estado de conservación. Son ideales para árboles de paltos, mangos, pecanos, entre otros. Brinda una mayor seguridad al trabajador contra riesgos de accidentes que otros procedimientos de cosecha.

En la campaña de palta 2020/2021 Litec ha logrado colocar 18 equipos en empresas líderes desde Olmos hasta Ica. “Es parte de nuestro servicio transportar la tecnología que se da en otros países, traerlas y ponerlas en la mano de nuestros clientes. Siempre estamos en constante innovación y búsqueda de equipos y tecnología que puedan ayudar y mejorar la eficiencia de nuestros clientes. En estos equipos hay un costo beneficio importante” menciona Juan Carlos Li, gerente general. Explica que con el uso de la tecnología, los empresarios agrícolas pueden

Corporación Litec es una empresa comercializadora, líder en el sector, que entrega soluciones innovadoras para las diferentes etapas de la producción agrícola: desde el semillero hasta empaques post-cosecha. Este amplio portafolio de soluciones y productos son aplicables para los principales cultivos de agro-exportación.

Es un objetivo estratégico para Litec impulsar el desarrollo del sector agrícola a través de la mecanización y automatización para incrementar la productividad. En ese sentido está introduciendo a sus clientes plataformas elevadoras que son utilizadas para poda y cosecha. Estas máquinas también permiten la evaluación del estado fisiológico de la planta, lo cual ayuda a hacer una estimación del tiempo de cosecha. Esta solución logra duplicar o incluso triplicar el rendimiento de la cosecha, pasando de 500 kg en una jornada normal hasta 1500kg. Nuestros clientes han logrado incrementar la cosecha hasta en 400Kg de palta por hectárea, reduciendo el porcentaje de descarte; con un consumo aproximado de un galón de Diesel por hora.

Es un equipo de gran maniobrabilidad y agilidad de movimientos que permite trabajos en el cultivo hasta una altura de seis metros. Dotadas con un compresor de aire

den aumentar su productividad y, por lo tanto, su rentabilidad. El uso de maquinaria especializada, les permite ser más eficientes, reducir costos y aumentar la producción.



DIVERSIFICACIÓN DE MERCADOS: ALTERNATIVA FRENTE A LOS GRANDES VOLUMENES DE PALTA PARA ESTA TEMPORADA

Con Liventus tus mercados se extienden

Liventus es una empresa con más de 30 años de experiencia a nivel global en postcosecha, y pionera en tecnología de Atmósfera Controlada, con centros de operaciones en países como Chile, Perú, México, Sudáfrica, Holanda, Colombia, Ecuador, Costa Rica, Argentina, y con posibilidades operativas en más de 160 puertos alrededor del mundo.

A diferencia de otras tecnologías, el enfoque de Liventus es dar recomendaciones específicas para cada cliente, considerando las variables que influyen en las características de su fruta. Cada una de dichas recomendaciones está acompañada por validaciones técnicas lideradas por un vasto departamento de I+D, cuyo foco es buscar continuamente soluciones efectivas a los problemas de post cosecha que se presentan.

Es de suma importancia considerar que los tratamientos de postcosecha para la palta varían según el porcentaje de materia seca con la que es cosechada. Por esta razón, es de toda lógica que los set points de gases son específicos para cada situación y tiempo de tránsito al que se vea enfrentado la fruta, lo que permite llegar a cualquier mercado con palta de calidad y que cumpla con las exigencias de los importadores.

El respaldo de Liventus se traduce en la confianza de los exportadores por brindarles mayor vida de anaquel y consistencia de llegada en sus productos.

En esta temporada de paltas 2021 se estima un crecimiento entre un 15-20% en la producción a nivel nacional. Una de las principales medidas para aplanar la curva de volúmenes de producción y sus consecuencias en la exportación es la diversificación de los mercados, cuyo objetivo principal es evitar la caída de precios en los principales destinos, como se observó la temporada pasada.

Para enfrentar de manera correcta el desafío de los diferentes tiempos de tránsito es imprescindible el uso de una buena tecnología de post cosecha, que sea capaz de mantener la calidad y condición de la fruta a lo largo de todo el viaje, permitiendo cumplir con las exigencias de los mercados de destino.

Dentro de las mejores soluciones presentes en el mercado se encuentra la Atmósfera Controlada Liventus que, además del desarrollo de la misma, vela por ser un partner estratégico para cada agroexportador peruano.

Paltas con AC Liventus









Paltas con otra tecnología



CON LIVENTUS TUS MERCADOS SE EXTIENDEN

ATMÓSFERA CONTROLADA VENTAJAS COMPETITIVAS

-  +30 años de experiencia postcosecha
-  Reduce la tasa respiratoria y maduración
-  Soporte técnico
-  Set points de acuerdo al tiempo de tránsito y materia seca
-  Somos fabricantes
-  Batería independiente y de larga duración.

Contactos comerciales

Consuelo Vallejos
Comercial Chile - Argentina
cvallejos@liventusglobal.com

Ana Lucía Alcedo / Comercial Perú
aalcedo@liventusglobal.com
+51 963 846 121



www.liventusglobal.com

COMUNICADO A NUESTROS ASOCIADOS



Se irva la presente para saludarlos y a su vez hacer de su conocimiento que fue publicada la Sentencia del Tribunal Constitucional en el diario oficial El Peruano, la cual nos indica, que el régimen de importaciones de plaguicidas de la Ley 30190 cambiará a partir del 14 de julio de 2021.

Se nos ha notificado que, conforme al nuevo texto del artículo 3 de la Ley No. 30190 dispuesto por el Tribunal Constitucional, a partir del 15 de julio del 2021 sólo se podrán importar y nacionalizar para nuestros asociados, todos los productos que el importador en este caso ProHass hayan registrado previamente en el SENASA, es decir, ProHass NO podrá importar productos químicos en la modalidad que hemos trabajando en los últimos 15 años.

A la fecha, ProHass está en el proceso de registro de sólo 22 productos, los cuales esperamos tener aprobados para el segundo semestre del 2021.

Ante lo expuesto líneas arriba, les comunicamos que nos vemos en la necesidad de anticipar nuestra

Única Convocatoria de Agroquímicos para el periodo 2021 y aconsejarles que su requerimiento sea a un plazo 2021-2022, debido a que el proceso de registro, como hemos mencionado anteriormente es largo y sólo por el momento tenemos de toda nuestra cartera de productos 22 en proceso de registro. Así mismo, recalcar que el precio de venta de un producto registrado es mayor al de un producto importado actualmente.

En los próximos días les estaremos haciendo llegar la última convocatoria a ser realizada por ProHass.

En este link podrán ver la sentencia del Tribunal Constitucional:
<https://www.tc.gob.pe/resolucion/publicadas-en-el-dia-15-julio-2021-peruano/?action=detalle&dia=15&mes=7&anio=2020>

Complementando el correo líneas abajo, debido a que desde julio del 2021 sólo se podrá importar agroquímicos que estén previamente registrados en SENASA a través de la Ley 30190, adjunto en PDF la lista de los 22 ingredientes activos (i.a) que están en proceso de registro ante el SENASA por parte de ProHass, y que podrán ser adquiridos a finales del 2021.

Por lo tanto, les sugerimos tomar en cuenta los 22 i.a listados para poder hacer su requerimiento en la presente Convocatoria 2021 de acuerdo a sus necesidades tanto para la campaña 2021 y 2022.

Este año nos vemos en la necesidad de adelantar la convocatoria, debido a que desde julio del 2021 sólo se podrá importar agroquímicos que estén previamente registrados en SENASA a través de la Ley 30190. Se adjunta correo electrónico donde damos mayor detalles acerca de este punto.

TIPO	NOMBRE COMERCIAL	INGREDIENTE ACTIVO	CONCENTRACIÓN Y FORMULACIÓN	PLAGA Nombre Común	PLAGA Nombre Científico
Reguladores de crecimiento	U-STOPZOL	Uniconazole	50 g/L SC	REGULADOR DE CRECIMIENTO	
	EXORBIT	6-Benziladenina	19 g/L SL	REGULADOR DE CRECIMIENTO	
	RESTRAIN	Pacllobutrazol	250 g/L SC	REGULADOR DE CRECIMIENTO	
	GIBFORT	Acido Giberélico	400 g/kg SG	REGULADOR DE CRECIMIENTO	
Fungicidas	LASIONET	Fludioxonil	230 g/L SC	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>
	ZOTRAP	Thiabendazole	500 g/L SC	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>
	PYRITHOR	Pyrimethanil	400 g/L SC	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>
				Podredumbre / Moho gris	<i>Botrytis cinerea</i>
	BOSCABIN	Boscalid + Pyraclostrobin	252+128 g/kg WG	Podredumbre / Moho gris	<i>Botrytis cinerea</i>
				Cladosporium	<i>Cladosporium herbarum</i>
	MYCOXAZOL	Hymexazol	360 g/L SL	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>
	FUNCHLORAZ	Prochloraz	450 g/L EC	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>
				Podredumbre / Moho gris	<i>Botrytis cinerea</i>
				Cladosporium	<i>Cladosporium herbarum</i>
STROBZOL	Azoxystrobin + Difenconazole	200 + 125 g/L SC	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>	
			Podredumbre / Moho gris	<i>Botrytis cinerea</i>	
			Cladosporium	<i>Cladosporium herbarum</i>	
BACFEST	<i>Bacillus subtilis</i>	1x10 ⁹ ufc/g	Muerte regresiva	<i>Lasiodiplodia theobromae</i>	
			Podredumbre / Moho gris	<i>Botrytis cinerea</i>	
			Cladosporium	<i>Cladosporium herbarum</i>	
FOSERINE	Fosetyl-Aluminium	800 g/kg WP	Podredumbre radicular	<i>Phytophthora cinnamomi</i>	
Insecticidas	BATHUMEC	<i>Bacillus thuringiensis</i> var. Kurstaki + Abamectina	15 + 5 g/kg WP	Gusano del cesto	<i>Oiketicus kirbyi</i>
				Oxydia	<i>Oxydia vesulia</i>
				Gusano medidor	<i>Sabulodes aegrotata</i>
				Perforador de frutos	<i>Argyrotaenia spheropa</i>
	PYROTOP	Pyriproxyfen	100 g/L EC	Queresa	<i>Fiorinia fioriniae</i>
				Mosca blanca del cocotero	<i>Aleurodicus cocois</i>
	EMACTRIN	Emamectin benzoato	50 g/kg SG	Gusano del cesto	<i>Oiketicus kirbyi</i>
				Oxydia	<i>Oxydia vesulia</i>
				Gusano medidor	<i>Sabulodes aegrotata</i>
				Perforador de frutos	<i>Argyrotaenia spheropa</i>
KATKILL	Imidacloprid	350 g/L SC	Queresa	<i>Fiorinia fioriniae</i>	
			Mosca blanca del cocotero	<i>Aleurodicus cocois</i>	
THURFEST	<i>Bacillus thuringiensis</i> var. Kurstaki	6.4%, >32000 UI/mg	Gusano del cesto	<i>Oiketicus kirbyi</i>	
			Oxydia	<i>Oxydia vesulia</i>	
			Gusano medidor	<i>Sabulodes aegrotata</i>	
			Perforador de frutos	<i>Argyrotaenia spheropa</i>	
Acaricidas	ACARSHOT	Fenpyroximate	50 g/L SC	Ácaro	<i>Oligonychus punicae</i>
	ETOXARAK	Etoxazole	110 g/L SC	Ácaro	<i>Oligonychus punicae</i>
	ACARVECTIN	Abamectin	18 g/L EC	Ácaro	<i>Oligonychus punicae</i>
	CASPIRO	Spirodiclofen	251 g/L SC	Ácaro	<i>Oligonychus punicae</i>

TRACTORES FRUTEROS CASE IH, MODELOS QUANTUM

DISEÑADOS PARA SER PRODUCTIVOS



Para llevar a cabo un negocio rentable en las agroexportaciones, el productor necesita contar con tractores potentes, de fácil uso y capaces de rendir al máximo incluso en las condiciones más adversas. Ante esta necesidad, Imecol Perú SAC, ofrece la línea de tractores fruteros Case IH, modelos Quantum fabricados en su planta de Jesi - Italia.

Jaime Melgar, gerente comercial de Imecol SAC Perú, profesional de gran trayectoria en el segmento agrícola peruano ofrece algunas recomendaciones sobre las ventajas y beneficios del por qué comprar esta la línea de tractores fruteros. Señala que estos modelos responden bien en los trabajos de cultivos de viñas y frutales que requieren un tractor estrecho, las dimensiones reducidas del nuevo Quantum, su radio de giro cerrado y su renovado diseño proporcionan las mejores prestaciones.

Desempeño óptimo en espacios reducidos

Agrega que los modelos Quantum V (ancho mínimo de 1.069 mm) se desempeña de manera óptima en viñas estrechas y trabajo en el cultivo del arándano, mientras que los Quantum N (ancho mí-

nimo de 1.225 mm.) ofrecen más estabilidad en contextos donde el ancho no es tan importante. Dentro de estas reducidas dimensiones, se podrá encontrar todas las especificaciones, confort y capacidad de rendimiento, amplia visibilidad, rediseño del guardabarros, reubicación de los mandos hidráulicos,

todo ello para mejorar la ergonomía, eficiencia del trabajo y cuidado de las plantas.

Estos modelos están disponibles en versión con arco antivuelco rops y cabina cerrada con aire acondicionado. Están equipados con motores de 4 cilindros de gran eficiencia, turboalimentados con intercooler y consumo de combustible reducidos. Además cumplen con la normativa Euro Fase 3B, con bajo nivel de emisiones. Asimismo, se acaba de presentar el modelo superior Quantum 105 V/N/F de 106 CV.

Estos modelos ofrecen varias velocidades de la toma de fuerza (TDF), desde la básica 540/540E hasta 540/540E/1.000. Transmisión con opción de marchas manual o de funcionamiento hidráulico, que requiere menos esfuerzo. Mientras que la enérgica transmisión mecánica ofrece 16 marchas hacia adelante y 16 hacia atrás con inversor de marcha y velocidad mínima reducida de 510 metros por hora.

Excelente visibilidad y cuidado del producto

El ejecutivo resaltó que los modelos Quantum proporcionan una excelente visibilidad en el trabajo, y cuentan con luces de trabajo para obtener una excelente visibilidad nocturna. Mientras que la cabina incluye un cuadro de instrumentos de control con una combinación de pantallas analógicas y digitales. Y las palancas e interruptores de control son ergonómicos para facilitar el trabajo.



CASE IH 179 AÑOS EN EL MUNDO

TRACTORES QUANTUM: ESTRECHOS POR DISEÑO, POTENTES POR NATURALEZA

Tanto si trabaja en viñedos estrechos, como con frutales en marcos de plantación más anchos, los tractores especiales Quantum le permiten cuidar de sus cultivos y maximizar el rendimiento de la cosecha.

Quantum significa:

VERSATILIDAD AHORRO POTENCIA

Distribuidor oficial de:



SERIE QUANTUM V/N/F: COMPACTOS Y POTENTES



QUANTUM V	Potencia a régimen nominal [cv]	QUANTUM N	Potencia a régimen nominal [cv]	QUANTUM F	Potencia a régimen nominal [cv]
Quantum 65 V	65	Quantum 75 N	78	Quantum 75 F	78
Quantum 75 V	78	Quantum 85 N	88	Quantum 85 F	88
Quantum 85 V	88	Quantum 95 N	97	Quantum 95 F	97
Quantum 95 V	97	Quantum 105 N	106	Quantum 105 F	106

¹⁾ Dimensiones dependiendo de los neumáticos traseros

Case IH ofrece una gama de doce tractores de altas especificaciones, diseñados específicamente para cubrir los requerimientos de los trabajos en viñedos y frutales. El **Quantum V**, con un ancho mínimo de 1.069 mm, es el modelo indicado para las labores en los viñedos más estrechos. En marcos de plantación más anchos los tractores **Quantum N y F** son la mejor opción, con anchos mínimos de 1.225 mm o 1.398 mm. Dentro de estas reducidas dimensiones usted encontrará todas las especificaciones, confort y capacidad de rendimiento, que requiere para asegurar la máxima productividad.

TRACTORES QUANTUM:

- SEGURIDAD EN EL TRABAJO.
- ACCESIBILIDAD INIGUALABLE.
- DISEÑADOS PARA SER PRODUCTIVOS.
- LA TRANSMISIÓN ADECUADA PARA RESPONDER A SUS NECESIDADES
- SISTEMA HIDRÁULICO ESPECÍFICO PARA EL USO DEL EQUIPO.
- NO SE DEJA NADA AL AZAR.
- VELOCIDADES DE LA TOMA DE FUERZA PARA UNA VERSATILIDAD MÁXIMA.
- CONDUCCIÓN ÓPTIMA.

Sede Principal - Lima

Calle Salvador Carmona 186, Ate
T.: (01) 719 3407 C.: 999 982 661 / 941 563 818

Sede Ica

Panamericana Sur km 296, Subtanjalla
C.: 963 812 593

Sede Trujillo

Av. 02 de mayo 1055, Buenos Aires
T.: (044) 672897 C.: 983 476 586

IMPORTANCIA DE LA APLICACIÓN DE ENMIENDAS AGRÍCOLAS EN LOS SUELOS DEL PERÚ



El potencial de tierras del país, de acuerdo a la clasificación del Instituto Nacional de Recursos Naturales, según su Capacidad de Uso Mayor, es el siguiente: tierras aptas para el cultivo en limpio (4'902,000 has), para cultivos permanentes (2'707,000), para pastos (17'916,000 has), para producción forestal (48'696,000 has) y tierras de protección (543'000,560 has).

Si bien es cierto, la agricultura en el Perú se desarrolla en diferentes regiones geodáficas clasificadas según FAO y diferenciadas principalmente según su capacidad de uso mayor en tierras aptas para el cultivo en limpio y tierras para cultivos permanentes, todas presentan en algún grado problemas por la presencia de sales, sodio, acidez y

compactación de suelos, lo que limita drásticamente los rendimientos de los cultivos.

La preservación del suelo en el tiempo tiene que considerar primordialmente, el componente de aplicación de enmiendas; práctica no muy difundida ni empleada en nuestro país y que se necesita fun-

damentalmente para mejorar la estructura de los suelos e incrementar los rendimientos de los cultivos.

Pionero en el mejoramiento de suelos en la zona del Perené, provincia de Chanchamayo. El Grupo Romero Marín - GROMA, empleó Agrando® Calcio y Magnesio "Dolomita" en el cultivo de café para reducir el problema de la acidez del suelo, con el objetivo de incrementar los rendimientos del café variedad Bourbon.

Dentro del paquete tecnológico trabajado con Agrando®, GROMA consideró la aplicación de 100 gramos de Agrando® Calcio y Magnesio por planta al momento de la siembra, dosis que se repetirá anualmente en la época de descanso del café entre los meses de julio y agosto, ya que se obtuvo un incremento en el rendimiento del 10%.

Los excelentes resultados del proyecto motivaron a la Municipalidad de Chanchamayo al diseño e implementación en 100 fincas modelos dentro de su jurisdicción de la mano con los pequeños productores beneficiarios de la zona.

Agrando® ofrece una amplia gama de productos clasificados como básicos, formulados, monoformulados y foliares como alternativas viables para el mejoramiento, mantenimiento, conservación de suelos y plantas.



Agricultores y Productores de café - GROMA Zona del Perené

agrando®

Soluciones para la agricultura



www.agrando.com.pe





ESTARÁ DENTRO DE LA UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA LA MOLINA

EMPEZÓ CONSTRUCCIÓN DE MODERNO LABORATORIO POSTCOSECHA DE PALTA HASS

Como parte del convenio firmado el año pasado entre la Universidad Nacional Agraria La Molina y ProHass, a fines de marzo empezó la construcción del moderno laboratorio postcosecha de palta Hass, con la finalidad de hacer ensayos y pruebas para mejorar la calidad de la palta Hass peruana. La misma demandará una inversión del sector privado por más de 100 mil dólares. Esta iniciativa es muy importante por ser la primera en establecer alianza entre el sector académico y un gremio agroexportador en el Perú.

Se detalló que dicha construcción se realizará en cuatro meses y para agosto de este año ya se podrían iniciar los ensayos con la fruta de la temporada tardía. Sería un periodo de pruebas que servirá para afinar los trabajos para la campaña 2022 incluyendo fruta temprana. Dicho laboratorio experimental contará con dos cámaras de frío que permitirá el ingreso de cinco cubículos, en donde cada uno contará con atmósfera controlada, todo ello centralizado por un software de control.

Asimismo, cada cubículo podrá almacenar 200 kilos de fruta, con ello se podrá hacer una investigación robusta en beneficio de la industria de la palta. Se tendrá además un generador de nitrógeno y de aire (para el oxígeno), se contará con alarmas automáticas que eviten la fuga de estos elementos y se comprará otros instrumentos necesarios para la implementación del laboratorio por un valor de 75 mil soles. Asimismo, además de los ensayos que se realizarán en este espacio, se espera también ensayar la maduración comercial de las muestras con inyección de etileno. Con ello se estaría replicando los procesos de exportación de la fruta, con la finalidad de mejorar y optimizar la calidad de la palta Hass peruana.



Se replicará procesos de exportación de la fruta

El espacio de este moderno laboratorio que se viene edificando dentro de la universidad, está a cargo del Departamento de Horticultura de la Facultad de Agronomía de la UNALM. La finalidad de ello será realizar trabajos de investigación de la palta Hass en el tema de postcosecha. Las plantas de empaque que procesan la palta, si bien tienen áreas de calidad y protocolos que le sirven como empresa privada para optimizar la calidad de fruta, hace falta un laboratorio de este tipo que esté al servicio de la industria en general.

Otro de los objetivos es brindar estas instalaciones para los alumnos de pre, post grado y docentes de la universidad para que se involucren en el tema postcosecha con trabajos de tesis. De esa forma se está involucrando a la parte privada, estatal y académica en beneficio de la industria de la palta. Si bien este acuerdo se firmó a inicios del 2020, demoró la puesta en marcha de la misma por la pandemia que se vive, pero ahora ya se designó a la empresa BD Instruments para la construcción del referido ambiente.

El principal trabajo se realizará con atmósferas controladas (ACs), y se probará diferentes concentraciones de dióxido de carbono y oxígeno para el análisis del comportamiento de la fruta. Se debe tener en cuenta que toda la palta que se exporta a los diferentes mercados internacionales, sale en contenedores con sistemas ACs, por ello es necesario analizar este proceso y hacer mejoras. Además, se verá la relación calcio, nitrógeno y su impacto en la calidad de la fruta, y se probará con otros productos como ceras, productos biológicos y químicos en post cosecha.



Trabajo conjunto en beneficio de la industria de la palta

Cabe anotar que a través de este convenio se podrán llevar a cabo trabajos de investigación en una hectárea de terreno (perteneciente al Programa de Frutales) y en el espacio del laboratorio de postcosecha. Ambos lugares serán implementados para fines de investigación y generación de tecnología, pre y postcosecha de palta.

Asimismo, desde el 2016, la Asociación, a través de su Departamento Técnico, ha tenido logros muy satisfactorios con el trabajo en conjunto con profesores, tesis de pre y post grado de la UNALM, desarrollando trabajos de investigación con resultados que significan un impacto muy significativo en la industria. “Estos antecedentes, son una clara señal, que a través del convenio se potenciará aún más nuestro trabajo, y colocará a ProHass en un nivel superior”.

“DESDE EL 2016, LA ASOCIACIÓN, A TRAVÉS DE SU DEPARTAMENTO TÉCNICO, HA TENIDO LOGROS MUY SATISFACTORIOS CON EL TRABAJO EN CONJUNTO CON PROFESORES, TESIS DE PRE Y POST GRADO DE LA UNALM”

Manejo postcosecha y otros

Esta iniciativa marcará un precedente entre los diferentes gremios agroexportadores peruanos, siendo el primero en generar este tipo de alianzas con el sector académico en pos de la industria. “Se buscará la participación de alumnos de la UNALM, con la finalidad de afianzar conocimientos y destrezas, y de esta manera podrá generarse un vínculo importante con los más destacados para que puedan ocupar puestos estratégicos en las empresas asociadas a ProHass”.

Se ha considerado que, además del Departamento de Horticultura, se podrían llevar a cabo investigaciones en conjunto con otros Departamentos de la Facultad de Agronomía, incluso con otras Facultades de la Universidad, así como con otros trabajos que, por la naturaleza de su estudio, podrían involucrar a otros laboratorios o instalaciones de esta casa de estudios.



ATOMIZADOR para el palto peruano

Eficiencia y eficacia en el control de plagas

Atomizador de gran cobertura y capacidad de penetración. Este modelo permite que el grupo del aire suba desde 1.7 m hasta 2.7 m respecto al suelo, logrando una cobertura en la aplicación de hasta 9m de alto.

Esta máquina puede ir más rápido que el resto de los atomizadores, logrando un mojado igual que los equipos convencionales



26 Boquillas con tres canales de salida de aire



Volumen de aire de 81,000 m3/h



Tanque de 2000 y 3000 litros (polietileno)



PALTAS PARA MERCADOS DISTANTES, COMO LLEGAR A LOS CONSUMIDORES FINALES CON UNA FRUTA DE CALIDAD

En los últimos años, el negocio global de la palta ha crecido dramáticamente. Es así como se han incorporado una serie de nuevas zonas de producción, y se han desarrollado nuevos mercados con consumidores cada vez más exigentes y entrenados en cómo consumir paltas. Hoy en día los compradores buscan frutas con un adecuado estado de madurez al momento del consumo, piel de color negro, pulpa cremosa y verde, con una buena apariencia externa e interna, sin la presencia de desórdenes fisiológicos, daños mecánicos y patógenos, y finalmente con buenas características organolépticas.

La variedad Hass, es la variedad más producida y comercializada en el mundo entero por una serie de características, entre las que destacan las productivas, las organolépticas, de maduración y de condición de postcosecha. Sin embargo, existen muchos factores de pre y postcosecha que afectan su comportamiento y condición a nivel de mercado, pudiendo en muchos casos generar una inconsistencia en términos de calidad a nivel del consumidor final.

En este escenario, se hace necesario conocer más de los factores de precosecha que afectan

la postcosecha de paltas de la variedad Hass, así como el desarrollo de herramientas de postcosecha que pueden implementarse a lo largo de la cadena de distribución y comercialización, para lograr mantener una buena calidad de la fruta en este período y de esta forma poder llegar al consumidor final con un producto consistente

“SmartFresh™ SmartTabs ha demostrado ser una excelente herramienta para ser usado en combinación con el uso de atmósfera controlada (AC), entre los beneficios observados permite mantener los frutos verdes y firmes por más tiempo durante el tránsito a mercados”

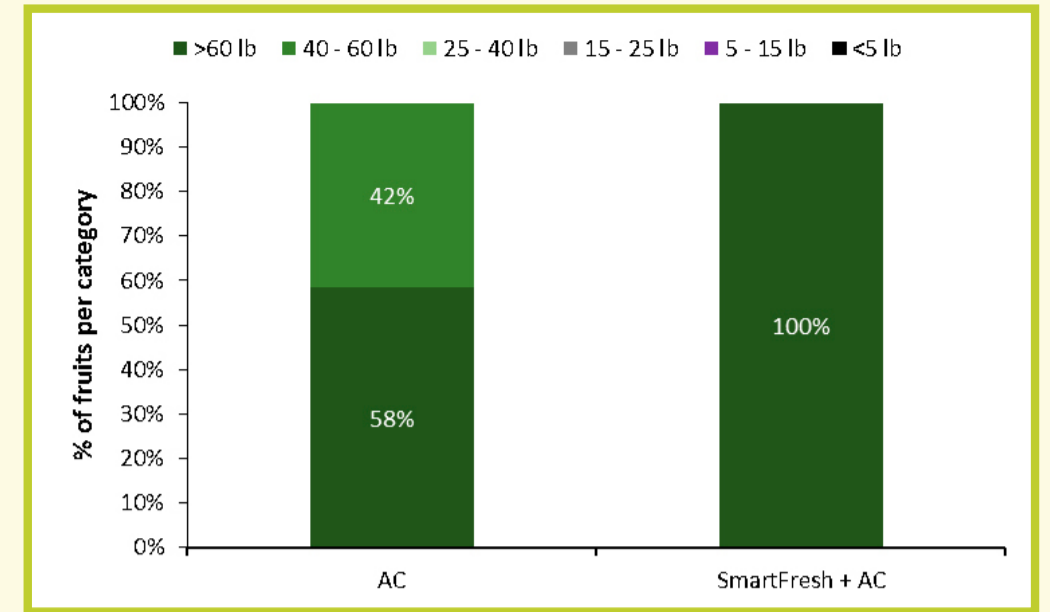
en calidad y sabor a lo largo de todo el año. En este sentido, como AgroFresh hemos trabajado en los últimos años entendiendo una serie de factores de precosecha que afectan de manera significativa el comportamiento de postcosecha de esta especie, entre los que destacan: características del suelo, del clima y del manejo agronómico. Sobre esta base, hemos logrado definir estrategias de manejo en postcosecha que les permiten a nuestros clientes alcanzar distintos mercados con frutas de buena condición y con una consistencia homogénea.

En este contexto, desde hace unos años hemos desarrollado nuestra tecnología SmartFresh™ para mejorar la condición de los frutos durante el tránsito a diferentes destinos y mercados. En este sentido SmartFresh™ SmartTabs ha demostrado ser una excelente herramienta para ser usado en combinación con el uso de atmósfera controlada (AC), entre los beneficios observados permite mantener los frutos verdes y firmes por más tiempo durante el tránsito a mercados tan distantes como el asiático; reduce también la incidencia de desórdenes fisiológicos asociados a senescencia como pardeamientos internos.

Otra parte en la cadena de distribución y comercialización, en la que hemos trabajado y desarrollado soluciones con el uso de Tecnologías SmartFresh y recubrimientos, es después de la pre-maduración. En esta última parte de la cadena de distribución y comercialización existen grandes pérdidas asociadas a sobre madurez y senescencia en los frutos, y es en este punto donde el uso de SmartFresh y recubrimientos, han mostrado ser excelentes herramientas para extender en algunos días, la vida de postcosecha de paltas pre-maduradas, manteniendo la firmeza de pulpa y reduciendo la incidencia de pardeamientos internos asociados a senescencia. El conocimiento que hemos generado permite a nuestros clientes llegar al consumidor final con un producto de calidad y condición consistente.

Ing. Agr. Dr. Daniel Manriquez Becerra
R&D Director AgroFresh Latin America

SmartFresh™ SmartTabs
Registro RCP N° 025-PQUA 1121 SENASA.



Ensayo realizado por AgroFresh en Mexico, 2020

Efeto de la aplicación de SmartFresh™ SmartTabs en firmeza de pulpa en paltas Hass, luego de 30 días de tránsito a un mercado distante como Asia.



Ensayo Realizado por AgroFresh en Chile, 2020

Efecto de la aplicación de SmartFresh™ SmartTabs en la mantención de color verde de la piel en paltas Hass, luego de 30 días de tránsito a un mercado distante como Asia.



Testigo

SmartFresh™ SmartTabs™

Ensayo Realizado por AgroFresh en Chile, 2020

Efecto de la aplicación de SmartFresh™ SmartTabs en la reducción de pardeamiento de pulpa asociados a senescencia.

PHYTON 27®, 40 AÑOS PROTEGIENDO SUS CAMPOS

El cultivo de palto o "oro verde" como también se le conoce, viene creciendo en nuestro país año a año superando las 40 mil hectáreas cultivadas.

Para la campaña 2021 se espera una producción superior a las 560 mil toneladas, de las cuales 450 mil podrían destinarse a exportación debido a la creciente diversificación de mercados en la que nos encontramos. Esta productividad podría verse mermada por algunas enfermedades que pueden afectar al cultivo de palto, reduciendo considerablemente su producción.

Una enfermedad importante que podría causar cancrrosis y pudriciones en el cultivo de palto es el *Lasiodiplodia theobromae*, hongo fitopatógeno, parásito facultativo que infecta una gran variedad de plantas y que también sobrevive en materia orgánica como saprófito.

La principal sintomatología causada se denomina "muerte regresiva" la cual, en ataques severos, puede ocasionar pérdidas de hasta el 55% de la producción.

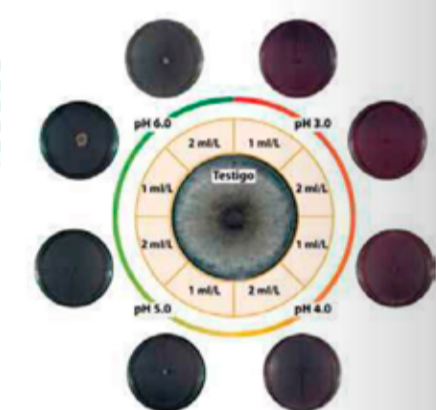
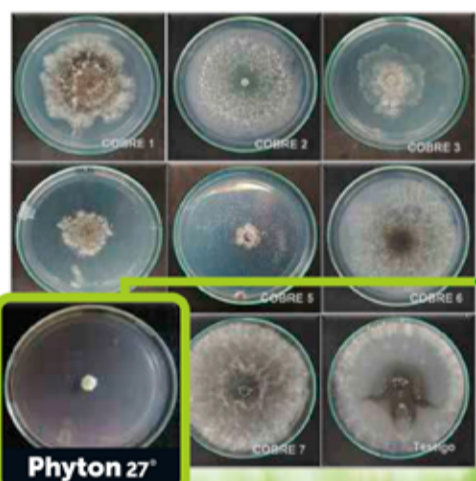
¿Cómo controlarlo?

El producto más eficaz en el control de *Lasiodiplodia theobromae* es el sulfato de cobre pentahidratado, el cual penetra en las esporas y el micelio del hongo provocando una desnaturalización de proteínas debido al bloqueo de reacciones enzimáticas y al bloqueo de grupos SH, alterando los procesos fisiológicos del hongo.

Tips para control efectivo:

- 1** Desinfectar las herramientas de poda en hipoclorito de sodio.
Se hace con la finalidad de que las herramientas utilizadas en poda **no propaguen hongos** como *Lasiodiplodia theobromae*.
- 2** Retirar los restos de poda (tejido leñoso) del campo.
Los tejidos leñosos producidos en el momento de poda, **sirven como medio de propagación** de *Lasiodiplodia theobromae*.
- 3** Aplicar phyton 27®, único sulfato de cobre pentahidratado sistémico del mercado.
Hacer aplicaciones de **Phyton 27®** en cinco momentos de mayor importancia para generar **acción curativa** y de **protección** para el cultivo.

Es recomendable aplicar **Phyton 27®** en un suelo con pH5



Phyton 27® es el **único sulfato de cobre pentahidratado de acción sistémica** que logra impedir completamente el desarrollo micelial del *Lasiodiplodia theobromae* en relación a otros sulfatos de cobre.

Phyton 27® : Fungicida preventivo, curativo y eficaz contra *Lasiodiplodia theobromae*

Phyton 27® es el único sulfato de cobre pentahidratado de acción sistémica en el mercado que logra impedir completamente el desarrollo micelial del *Lasiodiplodia theobromae* en relación a otros sulfatos de cobre. Este producto es de uso preventivo y curativo, y actúa en sinergia con inductores de resistencia y antiestresantes. Se trata de un producto apto para ser utilizado en agricultura orgánica. Puede usarse en cualquier etapa del cultivo y cumplir con los LMR más exigentes. Phyton 27® no genera manchado en la fruta.

Con relación a otros fungicidas y sulfatos de cobre convencionales, Phyton 27® reduce significativamente el número de ramas necróticas en las plantas tratadas, además que induce una mayor formación de brotes nuevos. No genera resistencia a hongos y bacterias causantes de enfermedades en diferentes órganos de las plantas (hojas, tallos, panícula, granos y raíz).

Único sulfato de cobre pentahidratado Phyton 27®

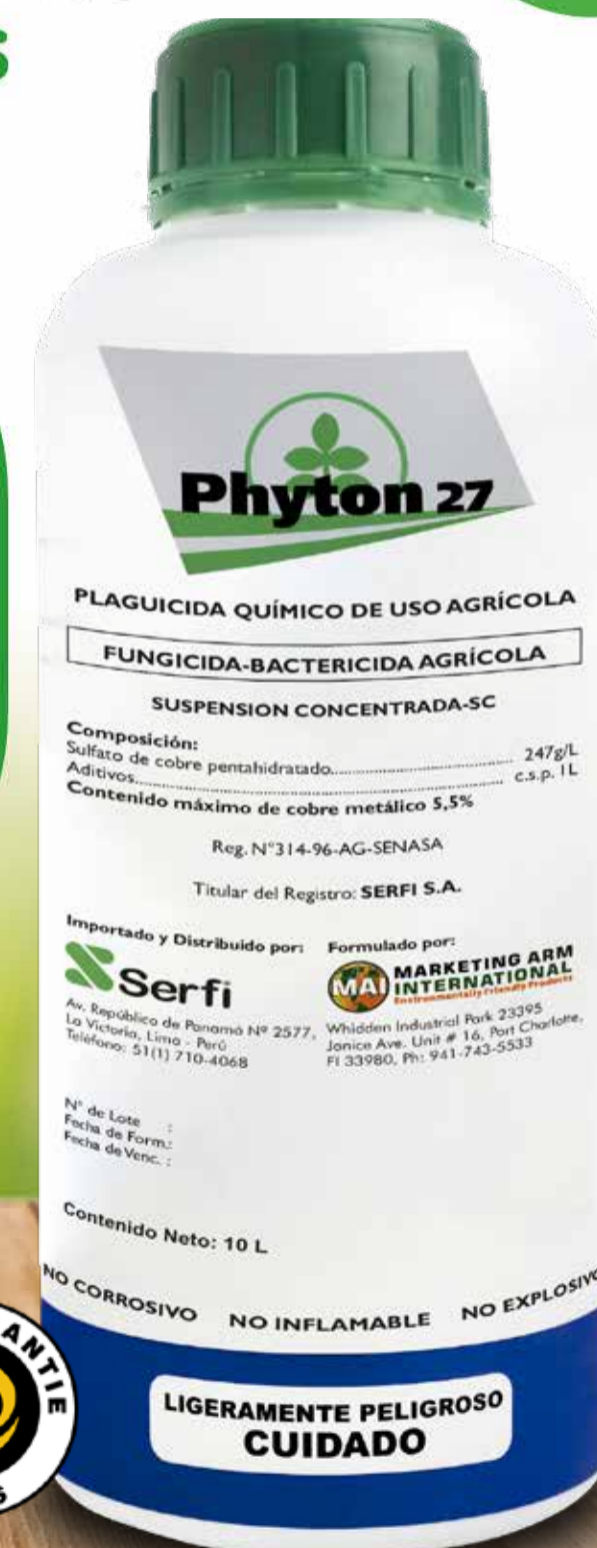
Fungicida-Bactericida de acción sistémica



La decisión inteligente para el éxito de sus cultivos.

- ✓ Eficaz control de bacterias y hongos vasculares.
- ✓ Puede ser utilizado en cualquier etapa del cultivo y cumplir con los LMR más exigentes.
- ✓ Permite un programa Fitosanitario económicamente estable.
- ✓ Frutos de calidad para un mercado cada vez más competitivo.
- ✓ No genera manchado en la fruta.
- ✓ Aprobado para uso en producción orgánica.

Controla la 'Muerte regresiva' *Lasiodiplodia theobromae* y la 'Pudrición radicular' *Fusarium oxysporum* en tus cultivos.



www.serfi.biz



La unidad Agro-Vet de ahora se llama:

RESUMEN DE ENSAYOS - PROHASS

EFICACIA REALIZADOS ENTRE LOS AÑOS 2016 AL 2020

CON PRODUCTOS IMPORTADOS POR PROHASS

AÑO 2016 / "QUERESA" *Fiorinia fioriniae* / CAÑETE ▶ **IMIDACLOPRID**

La prueba de eficacia se realizó en el mes de diciembre. Se probó el producto importado por PROHASS, fueron 2 tratamientos y se realizaron 3 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de queresas *Fiorinia fioriniae* por hoja luego de la aplicación de IMIDACLOPRID.

TRATAMIENTOS	REPETICION	DOSIS / 200 L	EVALUACIONES*		
			ADA	7 DDA	14 DDA
T1	PLANTA 1	200 ml	7	2	0
T1	PLANTA 2	200 ml	5	2	0
T1	PLANTA 3	200 ml	9	3	0
T1	PLANTA 4	200 ml	5	2	0
T0	TESTIGO	--	6	6	8

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

AÑO 2016 / "ARAÑITA MARRÓN" *Oligonychus sp.* / CHICLAYO
SPIRODICLOFEN / FENPYROXIMATE / MATRINE

La prueba de eficacia se realizó en el mes de diciembre. se probaron 3 productos: SPIRODICLOFEN, FENPYROXIMATE y MATRINE, importados por PROHASS, en total fueron 4 tratamientos y 3 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos adultos por hoja y porcentaje de eficacia sobre araña marrón *Oligonychus punicea*, luego de la aplicación de SPIRODICLOFEN, FENPYROXIMATE y MATRINE.

TRT	TRATAMIENTO	DOSIS / 200 L	EVALUACIONES*				
			ADA	3 DDA	%EFI	7 DDA	%EFI
T1	SPIRODICLOFEN	60 ml	13.2	8.6	63.2	1.6	93.7
T2	FENPYROXIMATE	200 ml	13.2	7.65	67.3	0.9	96.5
T3	MATRINE	300 ml	9.6	6.75	71.1	1	96.1
T0	TESTIGO	--	19.95	23.36	-	25.55	-

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación. *EFI: eficacia.

AÑO 2018 / "ARAÑITA MARRÓN" *Oligonychus sp.* / MOTUPE
SPIRODICLOFEN

▶ La prueba de eficacia se realizó en el mes de diciembre. Se probó el producto SPIRODICLOFEN importado por PROHASS vs el producto ENVIDOR® 240 SC, fueron 4 tratamientos y 4 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos (huevos, ninfas y adultos) por hoja de araña marrón *Oligonychus punicea*, luego de la aplicación de SPIRODICLOFEN de ProHass y comercial

TR	TRATAM	DOSIS / 200 L	EVALUACIONES*											
			HUEVOS				NINFAS				ADULTOS			
			A D A	6 D A	13 D A	20 D A	A D A	6 D A	13 D A	20 D A	A D A	6 D A	13 D A	20 D A
T1	Spirodiclofen +aceite parafinico	100 ml + 500 ml	1.43	2.11	2.80	1.74	0.50	0.06	2.54	0.70	2.3	0.06	4.3	1.83
T2	Spirodiclofen	120 ml	0.60	2.31	1.91	1.06	0.50	0.57	1.14	1.00	1.5	0.66	2.3	0.34
T3	Spirodiclofen	150 ml	0.30	1.77	0.97	11.0	0.30	0.22	0.54	7.57	2	0.8	1.6	15.9
T4	Envidor 240 SC	100 ml	1.30	6.57	3.60	3.74	0.90	4.31	2.54	1.97	3.2	3.14	8.9	2.77

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

AÑO 2018 / "HONGO DE MADERA" *Lasiodiplodia theobromae*, *L. pseudotheobromae* y *L. egyptiaca*
Prueba in-vitro UNALM

VARIOS FUNGICIDAS

▶ La prueba de eficacia se realizó en el mes noviembre en el laboratorio de Fitopatología de la UNALM. Se probaron los fungicidas importados por PROHASS vs los fungicidas comerciales.

Porcentaje de control y comparativo de resultados entre productos que importa ProHass y los referentes comerciales, a la misma concentración de ingrediente activo, bajo un método de medio envenenado de PDA en placas Petri bajo condiciones de laboratorio.

COMPARATIVO (COMERCIAL vs PROHASS)	PORCENTAJE DE CONTROL*		
	L.t**	L.p	L.e
PROCHLORAZ - PROHASS	100	100	100
BUCANER	66	89	89
PYRIMETHANIL PROHASS	100	90	80
SCALA	100	90	62
THIABENDAZOLE - PROHASS	100	72	90
MERTECT	100	75	90
AZOXYSTROBIN - PROHASS	23	20	0
AMISTAR	0	0	0
Melaleuca alternifolia - PROHASS	34	8	19
TIMOREX GOLD	0	0	0
SULFATO DE COBRE PENTAHIDRATADO - PROHASS	0	36	0
PHYTON	66	59	63
OXICLORURO DE COBRE - PROHASS	75	85	80

*100 es un control total, es decir, el disco de micelio con el hongo no creció en la placa Petri. Mientras que 0 es un control nulo, donde el disco de micelio llenó la placa Petri por completo.

**L.t: *Lasiodiplodia theobromae*, L.p: *Lasiodiplodia pseudotheobromae*, L.e: *Lasiodiplodia egyptiaca*.

AÑO 2019 / "ARAÑITA MARRÓN" *Oligonychus sp.* / MOTUPE ►
Bacillus thuringiensis + ABAMECTINA

La prueba de eficacia se realizó en el mes de enero. Se probó el producto importado por PROHASS vs el producto TORNADO®, fueron 5 tratamientos y se realizaron 4 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos (adultos y ninfas) por hoja de Arañita marrón *Oligonychus punicae*, luego de la aplicación del producto Bacillus thuringiensis + ABAMECTINA importado por ProHass y el comercial.

EVALUACIONES										
TR	TRATAMIENTOS	DOSIS/ 200 L	ADULTOS				NINFAS			
			1DAA*	3DDA	6DDA	10DDA	1DAA	3DDA	6DDA	10DDA
T1	TORNADO	400 g	51.9	8.0	12.0	57.5	19.3	7.6	27.2	40.7
T2	Bacillus + ABAMECTINA PROHASS	300 g	70.4	23.2	35.0	67.2	22.7	14.3	36.0	52.5
T3	Bacillus + ABAMECTINA PROHASS	400 g	71.3	10.6	6.6	52.0	27.8	7.2	17.5	41.4
T4	Bacillus + ABAMECTINA PROHASS	500 g	67.2	5.2	6.6	39.9	23.1	3.8	18.0	32.5
T0	TESTIGO	--	63.5	71.8	81.5	163.5	15.8	28.3	49.5	97.8

*DAA: días antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

AÑO 2019 / "ARAÑITA MARRÓN" *Oligonychus sp.* / MOTUPE ►
FENPYROXIMATE

El ensayo se llevó a cabo en el mes de junio. Se probó el producto FENPYROXIMATE importado por PROHASS vs el producto comercial KENYO®, fueron 5 tratamientos y se realizaron 4 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos (huevos, adultos y ninfas) por hoja de Arañita marrón *Oligonychus sp.*, luego de la aplicación del producto FENPYROXIMATE importado por ProHass y el comercial.

EVALUACIONES														
T	TRATAM	DOSIS / 200 L	HUEVOS				NINFAS				ADULTOS			
			ADA	3DD A	6DD A	10D DA	ADA	3DD A	6DD A	10D DA	ADA	3DD A	6DDA	10DDA
T1	Kenyo 50 SC	200 ml	51.25	10.75	48.75	39	77.25	35.25	57	73.25	157.25	37	109.5	120.5
T2	Fenpyroximate 50 SC PROHASS	150 ml	28.25	25.75	49.5	47.5	39.25	23	53.5	69	78.5	32.25	108.75	128.5
T3	Fenpyroximate 50 SC PROHASS	200 ml	42.25	35	45.25	59.5	67.75	53.5	44.75	92.25	145.25	54.75	79.25	134.25
T4	Fenpyroximate 50 SC PROHASS	250 ml	30.25	7	0	12.75	42.5	11.5	0.75	18.25	82.25	8	8	30.25
T0	Testigo	--	56.25	62.5	205.5	249	67.5	211.5	273.5	310.5	131	212.5	507.75	479.5

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.



AÑO 2019 / "ARAÑITA MARRÓN" *Oligonychus sp.* / MOTUPE ►

La prueba de eficacia se realizó en el mes de diciembre. Se probó el producto OLEORRESINA DE CAPSICUM que fue importado como muestra por PROHASS, fueron 4 tratamientos y se realizaron 3 evaluaciones.

OLEORESINA DE CAPSICUM

Cuadro: Número promedio de individuos (huevos, adultos y ninfas) por hoja de Arañita marrón *Oligonychus sp.*, luego de la aplicación del producto OLEORRESINA DE CAPSICUM.

EVALUACIONES											
T	TRATAM	DOSIS/ 200 L	HUEVOS			NINFAS			ADULTOS		
			DAA*	3DDA	7DDA	DDA	3DDA	7DAA	DDA	3DDA	7DDA
T1	Capsicum PROHASS	300 ml	59.88	43.19	32.60	59.31	27.28	35.19	36.28	6.03	11.75
T2	Capsicum PROHASS	400 ml	64.34	1.94	12.22	87.69	8.53	19.53	27.94	5.38	8.75
T3	Capsicum PROHASS	500 ml	69.47	1.53	19.28	75.16	5.62	18.75	22.69	2.62	6.81
T0	TESTIGO	--	52.38	72.38	37.16	41.88	63.19	37.25	38.91	23.63	26.41

*DAA: días antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

AÑO 2019 / "HONGOS DE MADERA" *Lasiodiplodia theobromae* y *L. pseudotheobromae* / LIMA - UNALM ►
VARIOS FUNGICIDAS

La prueba de eficacia se realizó de abril a junio, y se probaron varios fungicidas importados por PROHASS y también productos comerciales. En resumen, los fungicidas fueron aplicados a ramas podadas como preventivos 24 horas antes de la inoculación con cada hongo, luego se cubrieron las heridas con papel aluminio y se dejó aproximadamente por 90 días. La evaluación se llevó a cabo cosechando las ramas y cortándolas longitudinalmente para ver el daño interno o área lesionada.

Cuadro: Promedio del porcentaje del área dañada (lesión) por los hongos *Lasiodiplodia theobromae* y *L. pseudotheobromae* por rama.

T	FUNGICIDA	DOSIS (%)	AREA DAÑADA (%)	
			<i>L.theobromae</i>	<i>L. pseudotheobromae</i>
T1	FLUDIOXONIL	2.0	3.4	2.7
T2	CARBENDAZIM	1.0	2.3	4.5
T3	THIABENDAZOLE - PROHASS	1.0	3.9	3.4
T4	B. subtilis	4.0	4.3	3.5
T5	CYPRODINIL+FLUDIOXONIL	2.0	4.4	3.8
T6	HYMEXAZOL	4.0	5.0	3.6
T7	SULFATO DE COBRE	2.5	4.7	3.9
T8	PYRIMETHANIL - PROHASS	2.0	6.8	3.9
T9	TEBUCONAZOLE	1.0	4.8	6.0
T10	PROCHLORAZ - PROHASS	1.3	26.9	3.4
T11	OXICLORURO DE COBRE - PROHASS	2.5	28.5	5.0
T0	TESTIGO	-	30.1	28.7

*DAA: días antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

**AÑO 2020 / "Mosca blanca" / Paraleyrodes sp, / MOTUPE
PYRIPROXYFEN**

El ensayo se llevó a cabo en el mes de junio. Se probó el producto PYRIPROXYFEN importado por PROHASS vs el producto EPINGLE, fueron 4 tratamientos y se realizaron 5 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos (pupas y ninfas) de mosca blanca por árbol, luego de la aplicación de PYRIPROXYFEN de ProHass y uno comercial.

EVALUACIONES												
T	TRATAM	DOSIS/ 200 L	PUPAS					NINFAS				
			DAA*	6DDA	9DDA	12DDA	15DDA	DDA	6DDA	9 DDA	12DDA	15DAA
T0	TESTIGO	--	5.13	7.00	8.00	10.00	11.25	49.63	59.13	60.50	62.75	66.88
T1	EPINGLE	150 ml	2.88	0.63	0.00	0.25	0.63	36.75	14.13	8.75	7.75	13.63
T2	PYRIPROXYFEN - PROHASS	150 ml	3.75	0.38	0.13	0.63	0.38	19.13	9.25	4.25	4.63	8.75
T3	PYRIPROXYFEN - PROHASS	200 ml	7.63	0.25	0.00	0.13	0.25	33.50	0.50	0.25	0.25	1.75

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

AÑO 2020 / "Queresas" (Hemiberlesia lataniae, Fiorinia fiorinae y Protospulvinaria piriformes) / MOTUPE

PYRIPROXYFEN

El ensayo se llevó a cabo en el mes de junio. Se probó el producto PYRIPROXYFEN importado por PROHASS vs el producto EPINGLE, fueron 4 tratamientos y se realizaron 5 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de individuos (ninfas) de queresas por árbol, luego de la aplicación de PYRIPROXYFEN de ProHass y uno comercial.

EVALUACIONES							
T	TRATAM	DOSIS/ 200 L	NINFAS				
			DDA*	6DDA	9 DDA	12DDA	15DAA
T0	TESTIGO	--	12.00	9.63	18.88	22.00	25.63
T1	EPINGLE	150 ml	8.88	1.38	1.00	1.13	1.00
T2	PYRIPROXYFEN - PROHASS	150 ml	4.13	1.50	0.13	2.75	1.38
T3	PYRIPROXYFEN - PROHASS	200 ml	6.50	0.88	0.88	0.25	0.50

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación.

**AÑO 2020 / "Bicho del cesto" Oiketicus kirbyi / HUARAL
EMAMECTIN BENZOATO**

El ensayo se llevó a cabo en el mes de enero. Se probó el producto EMAMECTIN BENZOATO importado por PROHASS vs el producto comercial, fueron 5 tratamientos y se realizaron 4 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de larvas por árbol y porcentaje de eficacia sobre Bicho del cesto Oiketicus kirbyi, luego de la aplicación de EMAMECTIN BENZOATO

EVALUACIONES									
T	TRATAM	DOSIS g/200 L	LARVAS						
			DDA*	4DDA	%EFI	7DDA	%EFI	14 DDA	%EFI
T1	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	60	11	5	37.500	2	77.778	1	88.889
T2	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	70	9	3	62.500	1	88.889	0	100.000
T3	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	80	9	3	62.500	0	100.000	0	100.000
T4	PROCLAIM 5 SG	60	8	2	75.000	0	100.000	0	100.000
T0	TESTIGO	--	8	8		9		9	9

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación. *EFI: eficacia.

**AÑO 2020 / "Gusano medidor" Sabulodes spp. / HUARAL
EMAMECTIN BENZOATO**

El ensayo se llevó a cabo en el mes de enero. Se probó el producto EMAMECTIN BENZOATO importado por PROHASS vs el producto comercial, fueron 5 tratamientos y se realizaron 4 evaluaciones.

Cuadro: Número promedio de larvas por árbol y porcentaje de eficacia sobre el gusano medidor Oiketicus kirbyi, luego de la aplicación de EMAMECTIN BENZOATO.

EVALUACIONES									
T	TRATAM	DOSIS kg/200 L	LARVAS						
			DDA*	4DDA	%EFI	7DDA	%EFI	14 DDA	%EFI
T1	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	0.06	21	12	50.000	6	83.333	5	89.583
T2	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	0.07	15	8	66.667	2	94.444	0	100.000
T3	EMAMECTIN BENZOATO - PROHASS	0.08	15	7	70.833	2	94.444	0	100.000
T4	PROCLAIM 5 SG	0.06	16	8	66.667	3	91.667	0	100.000
T0	TESTIGO	--	15	24	-	36	-	48	-

*ADA: antes de la aplicación. *DDA: días después de la aplicación. *EFI: eficacia.

APUESTA CONSTANTE DE NETAFIM POR EL MERCADO PERUANO

SISTEMAS INTELIGENTES DE RIEGO



Netafim, ofrece a los productores del país los mejores productos en sistemas de riego de precisión, al combinar su experiencia agronómica y la innovación incesante para ayudarlos a cultivar más. Ello teniendo en cuenta que el país cuenta con grandes proyectos de irrigación en marcha.

El Ing. Ángel Alva, gerente agrónomo de Netafim afirma que el valor diferencial de que la compañía

tenga una fábrica en el Perú en el actual contexto, radica en que los tiempos de respuesta para la comercialización de los productos han mejorado. “En la planta se hacen pruebas continuas de calidad y la atención de garantías en tiempos óptimos para nuestros clientes. Ahora se pueden entregar productos hasta en 10 días, frente a una importación que puede demorar 90 días y además nos permite tener precios muy competitivos”.

El ejecutivo destaca que los productos Netafim están fabricados con excelentes materiales de calidad de y presentan alta fiabilidad durante un largo periodo de vida útil con un mantenimiento adecuado. “Somos representantes exclusivos de las marcas más destacadas a nivel mundial de equipos de riego y ofrecemos las mejores tecnologías de control y automatización en proyectos de irrigación”.

Productos con autolavado

Agrega que los sistemas de riego por goteo que ofrecen son altamente resistentes a las obturaciones por su mecanismo de alta turbulencia y auto compensación que permiten la autolimpieza de las estructuras internas de los goteros impidiendo la acumulación rápida de sólidos contaminantes que afecten su operatividad. El mecanismo antisifón previene, con alta precisión, la succión de material externo (suelo en contacto con el gotero) hacia las estructuras internas que pueden ocasionar obstrucciones. Estos mecanismos de autolavado y antisifón permiten mantener la uniformidad de la distribución de agua y fertilizantes por mucho más tiempo de cultivo sin afectar la producción.

Asimismo, los productos y servicios Netafim ofrecen la más alta tecnología de precisión y durabilidad para todas las necesidades en soluciones de riego integrales en el Perú y el mundo. Constantemente el área de I+D de la compañía desarrolla nuevas tecnologías que permiten optimizar el uso del agua y fertilizantes para que los agricultores mejoren su productividad y rentabilidad.

LOS MEJORES SISTEMAS DE IRRIGACIÓN PARA PALTO



www.netafim.com.pe

EN NETAFIM ESTAMOS CONTIGO CON SOLUCIONES INTELIGENTES DE RIEGO, PARA LLEVAR TU COSECHA AL MUNDO ENTERO.



RIEGO POR GOTEO



MICRO-ASPERSIÓN



CMT - TECNOLOGÍAS DE MANEJO DE CULTIVOS

NETAFIMTM
CRECE MÁS CON MENOS

¿Quieres saber más? Contáctanos
Telf. 999 942 345
pablo.vidal@netafim.com
[/NetafimPeru](https://www.facebook.com/NetafimPeru)
[@netafimperu](https://www.instagram.com/netafimperu)

¡Estamos Contigo!



APORTE DEL SISTEMA CITROCIDO EN LA SEGURIDAD ALIMENTARIA

SISTEMA EFICAZ PARA EL LAVADO DE LA PALTA

En estos tiempos donde es importante la seguridad alimentaria en todos los mercados internacionales, Citrosol viene comercializando con éxito su solución Citrocide Palta, que es una avanzada tecnología para el lavado y desinfección eficiente de este fruto. Esta tecnología ya está siendo aplicada por varias empacadoras de palta en Perú, al respecto nos comenta Raúl Perelló, Director de Internacional.

¿En qué consiste la tecnología del Sistema Citrocide Palta y cuáles son los aportes de este sistema?

El Sistema Citrocide® Palta supone una mejora radical para el lavado y desinfección de la palta, tanto en garantía de seguridad alimentaria como en reducción de las pérdidas alimentarias.

Con nuestro sistema minimizamos el riesgo de que patógenos perjudiciales para la salud lleguen al consumidor final, con el sistema reducimos casi por completo la contaminación microbiológica que pueda venir de campo y evitamos que alguna fruta contaminada pueda contaminar la lavadora y otras partidas de fruta, la lavadora se convierte en un "cortafuegos" reduciendo riesgos de contaminación cruzada.

Por otro lado, con el Sistema Citrocide® Palta conseguimos reducir la incidencia de moho peduncular de manera notable, este moho supone un reclamo por parte del receptor e incrementa de manera notable las mermas comerciales.

El Sistema Citrocide® Palta es un sistema completamente automático, monitoriza y registra todos los parámetros más importantes del proceso de lavado. Además, mejora la sostenibilidad del proceso ya que permite ahorrar agua en el lavado y se adapta a todo tipo de lavadoras de FyH con mínimas modificaciones.

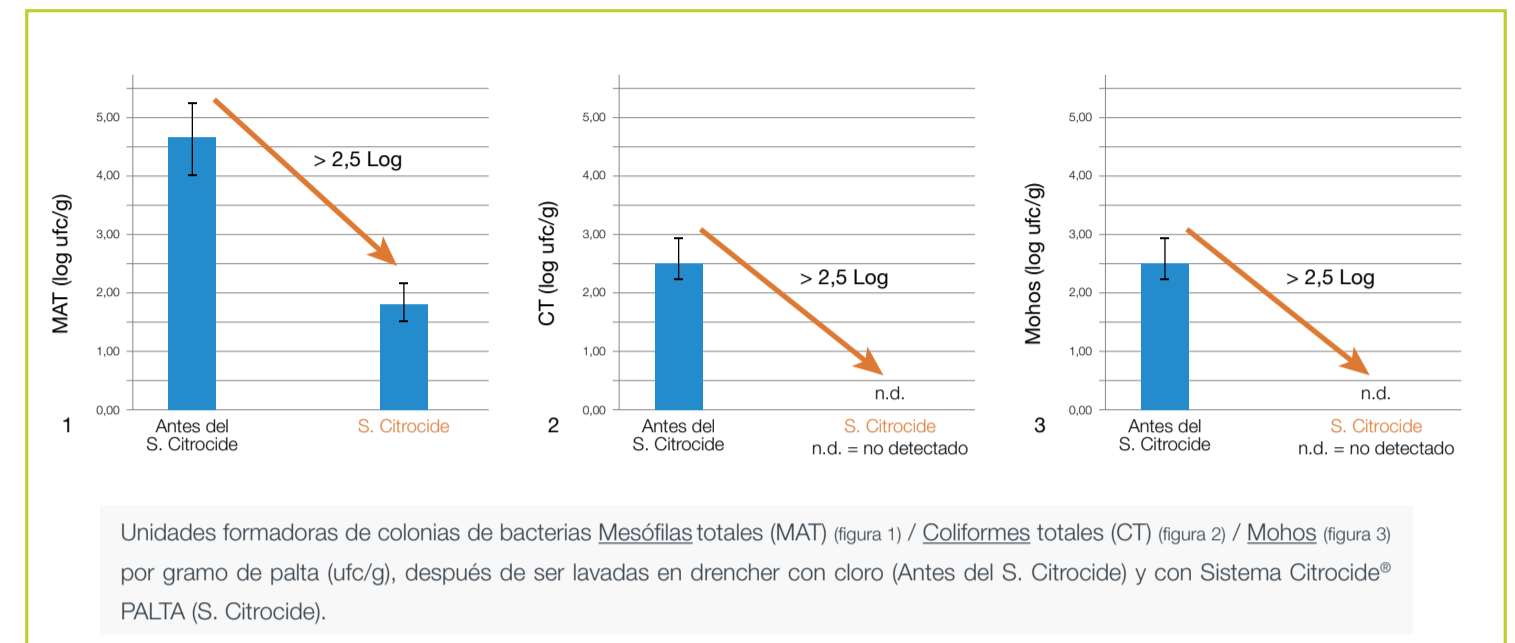
El tratamiento con Citrocide® no deja ningún tipo de residuo en la fruta y está certificado como insumo para agricultura ecológica de acuerdo a la Normativa Europea REG (EC) 834/2007.

¿Cómo actúa el Citrocide en el Control del Punto Crítico del lavado?

El Sistema Citrocide® permite controlar de forma eficaz el riesgo microbiológico que puede suponer el lavado postcosecha de paltas. Por un lado, tenemos el producto, el Citrocide®, que es altamente eficaz controlando todo tipo de microorganismos, tanto aquellos que pueden ser potencialmente patógenos para las personas, como aquellos que puedan afectar a la fruta. La aplicación de Citrocide® ha sido muy estudiada y se han establecido los límites críticos que garantizan una correcta higiene del agua de lavado en diversas frutas y hortalizas y entre ellas la palta. Estos estudios se han realizado a nivel de laboratorio, pero también han sido validados a nivel industrial. Por otro lado, tenemos el Sistema de aplicación, el Sistema Citrocide®, que garantiza que el producto se está aplicando en las condiciones adecuadas en todo momento. Si en algún momento se alcanzara el límite crítico establecido, entonces el Sistema es capaz de informar a tiempo real que existe un riesgo, e incluso detener el proceso, garantizando así un control total del riesgo microbiológico.

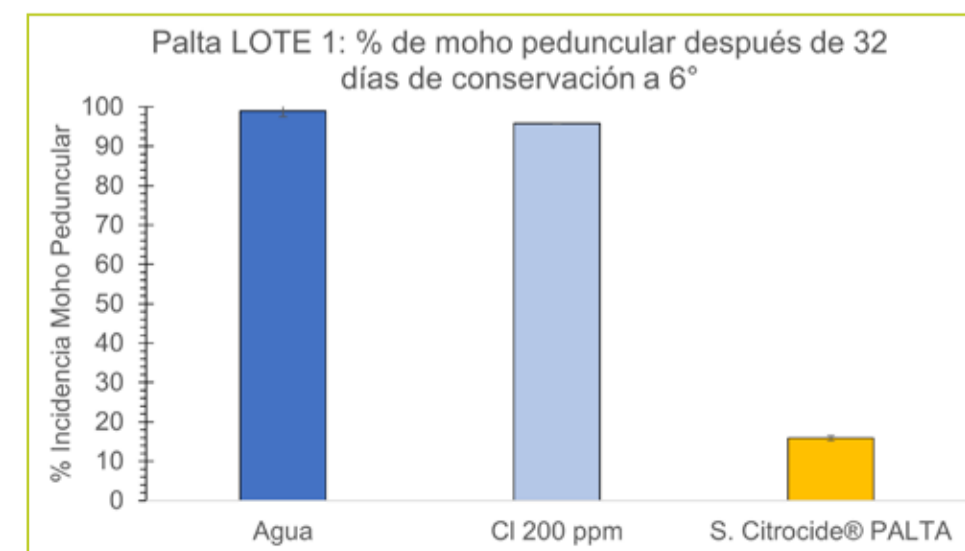
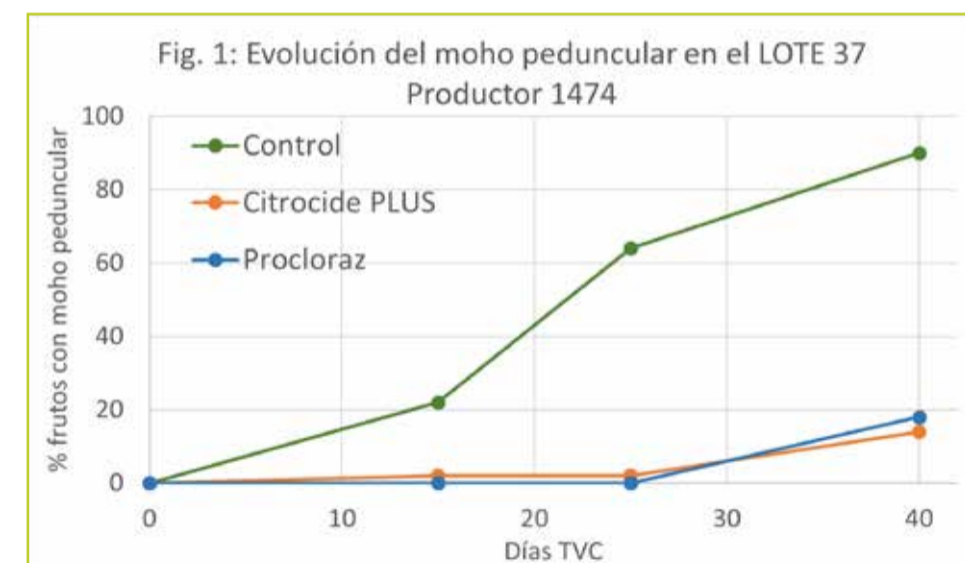
Para garantizar el control del riesgo microbiológico, es tan importante tener un producto eficaz como así lo es aplicarlo de forma adecuada, y el Sistema Citrocide® garantiza que la aplicación sea la óptima en todo momento. Además, de controlar el riesgo microbiológico que puede suponer el lavado, el Sistema Citrocide® elimina el riesgo químico que acarrea el uso de desinfectantes clorados y la formación de productos derivados de la desinfección (DPBs) potencialmente nocivos para el ser humano, ya que el uso de Citrocide® no genera DBPs nocivos. En este sentido podemos garantizar que el riesgo se elimina, y por tanto deja de ser un punto crítico.

En la siguiente gráfica se observa claramente la eficacia en la desinfección superficial de la palta.



¿Qué aporta el Sistema Citrocide Palta para reducir las pérdidas alimentarias?

El sistema Citrocide Palta consigue minimizar las pérdidas alimentarias que ocurren durante el transporte y/o la distribución, reduciendo de manera sustancial la incidencia del moho peduncular que supone un problema de calidad y acaba generando rechazo del receptor o del consumidor final.



El Sistema Citrocide® Palta tiene eficacias en control del moho peduncular superiores al 80%, siendo similares, e incluso superiores, a las obtenidas con algunos fungicidas de síntesis que se usan o se venían usando para controlar este problema.

Con este Sistema reducimos y retrasamos el crecimiento del moho peduncular, esto nos permite llegar a destinos más lejanos con una significativa reducción de los reclamos comerciales consecuencia del moho peduncular.

Además, si junto con el Sistema Citrocide® Palta aplicamos el recubrimiento Citrosol A K Palta o el recubrimiento Plantseal el incremento de la vida comercial es radical, llegando a doblar la vida comercial de la palta en algunos casos. Estos recubrimientos nos aportan un excelente control de la pérdida de peso y reducen o eliminan los pardeamientos internos, consecuencia del daño por frío, que pueden ocurrir durante el transporte.

La combinación del Sistema Citrocide® Palta y Plantseal sería un tratamiento totalmente orgánico, pues ambos productos cuentan con la certificación de insumo para agricultura ecológica según la normativa de la unión europea.

DOBLAMOS LA VIDA COMERCIAL DE LA **PALTA**



El lavado higiénico que se consigue con el **Sistema Citrocide® Palta** supone una mejora radical para la seguridad alimentaria, al eliminar la contaminación superficial del fruto. La lavadora se convierte en un Punto de Control Crítico, evitando contaminaciones cruzadas. Este sistema reduce la incidencia de moho peduncular de manera drástica, incluso después de 40 días, esto permite llegar a destinos lejanos sin pérdidas postcosecha.

El recubrimiento **Citrosol® A K Paltas UE** dobla la vida útil del fruto, controlando el necrosamiento interno de la pulpa consecuencia del daño por frío que puede aparecer durante su transporte y almacenamiento. Reduce la pérdida de peso, mantiene la firmeza y no interfiere en el cambio de color natural del fruto durante la maduración.

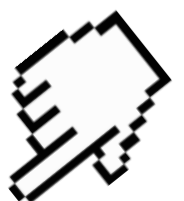


@Citrosol_com



CITROSOL

CITROSOL
ADVANCED POSTHARVEST SOLUTIONS



www.citrosol.com
info@citrosol.com